

GUIA DE PARCERIAS E SERVIÇOS: BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS



Onde você encontra produtos e serviços em condições especiais oferecidos pelos nossos parceiros.

















ONDE AGENTES DE DISTRIBUIÇÃO PROCURAM PRODUTOS E SERVIÇOS PARA SUA EMPRESA.



Bom para você, Agente de Distribuição:

Produtos e serviços sob medida para sua necessidade, com descontos e condições especiais de pagamento.



Bom para empresas parceiras:

Maior visibilidade e competitividade para sua empresa, através de parcerias sólidas, relacionamento e novos negócios.











A ABAD MAIS UMA VEZ MOVIMENTANDO SEU NEGÓCIO!





APRESENTAÇÃO

Este Guia foi desenvolvido para orientar os associados da ABAD e de suas Filiadas Estaduais quanto à utilização dos recursos, facilidades, convênios, serviços e parcerias oferecidos pela entidade.

Listadas por área de atuação, aqui estão todas as empresas fornecedoras de equipamentos e serviços para o setor atacadista e distribuidor que fazem parte da Central de Negócios e que oferecem condições especiais para os associados.

Aproveite esta oportunidade para fazer negócios com os melhores fornecedores do mercado, selecionados pela ABAD, e torne seu negócio ainda mais rentável e competitivo!

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO



ÍNDICE

PALAVRA DO PRESIDENTE _

NÚMEROS DO SETOR	_ 5
FILIADAS ESTADUAIS	_ 6
BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS	_ 7
SOBRE A CNA	_ 8
/EÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS	8
MAN	_ 9
PETROBRAS	10/11
FOTON	_ 12
VECO	_ 13
CANTU PNEUS	14
OGÍSTICA	
BYD	15
CARGOMAX	_ 16
REE MOVING	_ 17
UNGHEINRICH	_ 18
KALMAR	19
PALETRANS	_ 20
STILL	_ 21
TÓPICO	
FRACTUS	

COMPEX	24
GENOA —————	25
NVOLVES	26
MÁXIMA ————	27
PC SISTEMAS	28
POLIBRÁS NET	29
SANKHYA	30
SIG 2000	31
FIELDCORP/WISEVIEW	32
SERVIÇOS	
BASE	33
BOA VISTA	34
BRQUALY	35
CAIXA ECONÔMICA FEDERAL	
COLLECT BRASIL	37
HOTEL HOLIDAY INN	38
BANCO SAFRA	39
SERASA EXPERIAN	4(
SICREDI	41
T/19	11

ENGEBANC	43
JAWORSKI	44
MIND SHOPPER	45
SLIM STOCK	46
SIR COMPANY	47
SEGUROS	
PAULO CASTRO ————	48
ASSISTÊNCIA MÉDICA	
HOSPITAL ALBERT EINSTEIN	49
SESTINI/UNIMED	50
OUTROS	
KIAN ILUMINAÇÃO	51
RANKING ABAD	52
CONVENÇÃO ANUAL	
ENCONTRO DE VALOR	
BANCO DE DADOS ABAD	
COMITÊS ABAD	54
INSTITUTO ABAD	55

CONSULTORIA

PALAVRA DO PRESIDENTE



As empresas do segmento atacadista e distribuidor têm em seu DNA a característica de reinventar-se continuamente em busca de competitividade e crescimento.

Com as dificuldades econômicas enfrentadas pelo país nos últimos semestres, contudo, tornou-se ainda mais premente a busca de novas alternativas em processos, parceiros e fornecedores de modo a otimizar recursos e conseguir fazer mais com menos, garantindo o espaço da empresa em um mercado exigente e cada vez mais restrito.

Dessa forma, acreditamos ser papel da ABAD ajudar seus associados a encontrar novos parceiros, selecionando fornecedores que estão entre os melhores do mercado e que, em razão do contrato firmado com a Central de Negócios ABAD (CNA), oferecem seus produtos e serviços em condições especiais e com atendimento diferenciado.

Trabalhamos continuamente para incorporar novos fornecedores que atendam às necessidades específicas do setor. Assim, se quiser sugerir outros produtos e serviços para fazer parte da CNA, não hesite em contatarnos.

Contudo, estamos certos de que neste Guia o gestor já encontrará parceiros que atendam com excelência suas necessidades de desenvolvimento em diversas áreas, o que o torna a publicação um auxiliar valioso para as empresas que estejam em busca de vantagens competitivas e novos insumos para tornar seu negócio ainda mais bem sucedido.

Boa leitura!

Emerson Destro Presidente da ABAD

NÚMEROS DO SETOR

A ABAD – Associação Brasileira dos Atacadistas e Distribuidores de Produtos Industrializados foi fundada em 1981 para defender e promover os interesses do setor atacadista distribuidor, da indústria fornecedora e do varejo independente.

A entidade tem abrangência nacional e representa os agentes de distribuição que comercializam produtos alimentícios industrializados, candies, bebidas, produtos de higiene pessoal, limpeza doméstica, produtos farmacêuticos, de perfumaria, papelaria e material de construção, entre outros.

Hoje, a ABAD conta com mais de 4 mil empresas associadas, sendo mil indústrias e prestadores de serviços e 3 mil agentes de distribuição que, juntos, somam mais de 10 mil CNPJs, já que muitas empresas operam em mais de uma modalidade de negócios: atacado de autosserviço, atacado generalista com entrega, distribuidor, operador de serviços.

Representatividade nacional:

27 Filiadas Estaduais ABAD

4.000 empresas associadas, sendo:

3.000 atacadistas e distribuidores

1.000 indústrias e prestadores de serviço.

NÚMEROS DO SETOR RANKING ABAD 2016 - ANO BASE 2015

5.570 Municípios atendidos

FATURAMENTO TOTAL	218,4 Bilhõe de Reais
PARTICIPAÇÃO NO MERCADO MERCEARIL	50,6%
PONTOS DE VENDA ATENDIDOS	1.070.214
ÁREA DE ARMAZEMAGEM	13,9 milhões m²
FUNCIONÁRIOS	355,2 mil
VENDEDORES E RCAS	120 mil
FROTA PRÓPRIA E TERCEIRIZADA	100 mil



FILIADAS ESTADUAIS ABAD

Os produtos e serviços relacionados neste Guia são oferecidos em todo o território nacional. Para mais informações, o associado pode entrar em contato com a ABAD ou com a Filiada ABAD de seu estado.



Fone/Fax: (85) 3452-5383 executiva@acad.org.i www.acad.org.br



Associação do Comércio Atacadista e Distribuidor do Estado de Alagoas Fone: (82) 3435-1305



Fone: (96) 3222-6692 Fax: (96) 3222-6583 Adaap_ap@hotmail.com





Fone/Fax: (84) 3207-1801



Associação de Atacadistas e Distribuidores do Estado do Rio de Janeiro



apadpiaui@gmail.cor www.apadpi.com.br



Fone/Fax: (92) 3234-2734 sincadam@sincadam.org.br

ADAC Associação de Distribuidores e Atacadistas Catarinenses Fone/Fax: (47) 3348-5525

Santa Catarina

Associação dos Distribuidores e Atacadistas de Roraima

Fone/Fax: (95) 3224-6354 adarr_bv@hotmail.com www.adarr.com.br

Rio Grande do Sul

Agad

Fone/Fax: (51) 3311-9965 agad@agad.com.br www.agad.com.br

Bahia

ASDAB

Fone/Fax: (71) 3342-4977 asdab@asdab.com.br www.asdab.com.br

Espírito Santo

SINCADES

Fone/Fax: (27) 3325-3515 sincades@sincades.com.br www.sincades.com.br



Associação dos Distribuidores e Atacadistas do Estado de Goiá Fone: (62) 3251-5660 Fax: (62) 3251-8890



Fone: (91) 3259-0597 Fax: (91) 3249-0822



Associação de Distribuidores e Atacadistas do Estado do Tocantino Fone/Fax: (63) 3214-5398 adat.adat@hotmail.com



Associação dos Atacadistas Distribuidores do Estado de Minas Gerais Fone: (31) 3247-6333 Fax: (31) 3247-6334



Associação Maranhense de Distribuídores e Atacadistas Fone: (98) 3248-4200 / Fax: (98) 3248-1253



Sindicato do Comércio Atacadista e Fone/Fax: (79) 3214.2025 sincadise@infonet.com.hr



Associação Pernambucana e Atacadistas e Distribuidore Fone: (81) 3465-3400 Fax: (81) 3465-2096



Associação Paraibana de Atacadistas e Distribuidore Fone/Fax: (83) 3244-9007



Fone: (67) 3382-4990 asmad.asmad@gmail.com

Fone/Fax: (68) 3224-6349 adacre@uol.com.br

São Paulo

Estado de São Paulo Fone: (11) 4193-4809 / Fax: (11) 4689-0531

info@adasp.com.br

Mato Grosso

AMAD

Fone/Fax: (65) 3642-7443

Mato Grosso do Sul

ASMAD

ADASP

Sindicato do Comércio Atacadista de Gêneros Alimentícios do Estado do Paraná Tel.: (41) 3225-2526 / Fax: (41) 3232-1348 sincapr@sincapr.com.br www.sincapr.com.b



Sindicato do Comércio Atacadista do Distrito Federal Fone/Fax: (61) 3561-6065



Fone/Fax: (69) 3225-0171



BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS DA ABAD E DAS FILIADAS ESTADUAIS

Agentes de distribuição de todo o Brasil encontram na ABAD todo o apoio necessário para desenvolver seus negócios, incluindo assessoria especializada e fornecedores de produtos e servicos selecionados pela Central de Negócios ABAD. Dessa forma, as vantagens de fazer parte da ABAD superam em muito o valor de sua contribuição anual! Veja, a seguir, tudo que a ABAD disponibiliza para os associados.

- · Acesso a informações e assistência sobre todos os assuntos de interesse do setor.
- Assessoria gratuita sobre produtos e serviços de uso comum no setor, por meio da Central de Negócios ABAD (CNA).
- Acesso integral aos dados do Ranking ABAD/Nielsen.
- · Acesso ao estudo Categorias em Destague.
- Obtenção de informações que fazem parte do Banco de Dados ABAD.
- Participação, sem custo, nas reuniões, seminários e fóruns realizados pela ABAD, com a apresentação dos temas trabalhados pelos comitês Varejo Competitivo, Agenda Política, Profissionais de Vendas e Canal Indireto.
- Acesso ao programa presencial Treina Vendas.
- Acesso ao Programa Varejo Competitivo, com destaque para o programa Varejo Melhor Play. O associado Agente de Distribuição pode indicar seus clientes varejistas para participar dos eventos e treinamentos presenciais e online, visando melhorar sua eficiência operacional e mantê-los competitivos frente à concorrência.
- Desconto especial para participar da convenção anual ABAD, o maior evento do segmento.
- Participação em viagens técnicas internacionais, promovidas pela ABAD e/ou seus parceiros, que têm o objetivo de oferecer um intercâmbio tecnológico e profissional entre os atacadistas distribuidores brasileiros e seus pares no mercado internacional.
- Acesso permanente e gratuito a serviços de consultoria e assessoria Jurídica.
- Possibilidade de participar do Comitê Agenda Política da ABAD, ampliando o debate sobre temas defendidos pela entidade.
- Acesso aos serviços do Instituto ABAD (IABAD).
- Acesso a informações relevantes relacionadas ao setor, por meio dos veículos oficiais da ABAD, que os associados da entidade e de suas Filiadas Estaduais recebem sem qualquer custo:
 - · ABADNEWS, informativo eletrônico semanal
 - Revista Distribuição (mensal, versões impressa e digital)
 - Revista Varejo de Vizinhança (mensal, apenas em versão digital)
 - Anuário ABAD Panorama do Setor (publicado no mês de agosto)
- Possibilidade de usufruir da infraestrutura da sede da ABAD em São Paulo para realização de reuniões e eventos. A entidade dispõe de dois auditórios (para 80 e para 40 pessoas), além de sala de reuniões para até 12 pessoas. Informações e reservas com Alexandre Moura pelo telefone (11) 3056-7500 ramal 229.
- Acesso à rede de relacionamento de fornecedores criada para atender aos nossos associados.

FILIE-SE! SEJA UM ASSOCIADO ABAD.

Para mais informações, entre em contato com o departamento Comercial da ABAD: Av. Nove de Julho, nº 3147 - 9º andar • São Paulo • SP • CEP: 01407-000 comercial@abad.com.br • (11) 3056-7500 • www.abad.com.br/centraldenegocios

SOBRE A CENTRAL DE NEGÓCIOS ABAD

A Central de Negócios ABAD (CNA) foi criada em 1995 com a missão de facilitar o relacionamento comercial entre seus associados e os melhores fornecedores de produtos e serviços de uso comum do setor, para consumo próprio, isto é, não para revenda. Este é um dos mais importantes serviços prestados pela ABAD aos Agentes de Distribuição de todo o país, principalmente por intermédio de suas 27 Filiadas Estaduais.

VANTAGENS PARA OS ASSOCIADOS QUE BUSCAM FORNECEDORES

A CNA oferece aos associados a oportunidade de adquirir bens e serviços dos melhores fornecedores, a preços ou condições especiais negociadas pela CNA, além de receber um atendimento diferenciado, especialmente no pós-venda. Dessa forma, a CNA contribui para aumentar a competitividade das empresas e fortalecer a atividade atacadista e distribuidora.

VANTAGENS TAMBÉM PARA OS PARCEIROS CREDENCIADOS

A CNA é o canal que aumenta a visibilidade e a eficiência da divulgação de produtos e serviços de seus parceiros junto aos Agentes de Distribuição, Indústria e outros associados.

No site **www.abad.com.br/centraldenegocios**, as empresas parceiras credenciadas na CNA têm a oportunidade de estar mais próximas do setor, exibir seu portfólio de produtos e serviços e comunicar-se diretamente com os associados, além de contar com divulgação por meio de outros canais de comunicação da ABAD.



CONHEÇA NOSSOS PARCEIROS

Nas próximas páginas, estão relacionados todos os parceiros fornecedores que oferecem seus produtos, equipamentos e serviços por meio da CNA, nos segmentos de:

- Veículos + Acessórios e Insumos (Caminhões Automóveis Pneus Combustível)
- Logística (Empilhadeiras Equipamentos Serviços)
- Tecnologia e Automação (Software e Hardware)
- Serviços (Crédito e Cobrança Telecomunicação Consórcio Hotelaria)
- Consultoria (Gestão Merchandising Sistemas e TI)
- Seguros (Pessoal Patrimonial Veículos e Cargas)
- Assistência Médica
- Outros















▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

(Caminhões - Automóveis - Pneus - Combustível)

MAN

Fabricante dos veículos comerciais Volkswagen e MAN, a MAN Latin America iniciou suas operações em 1981. Chegar ao topo do mercado, respeitando e satisfazendo

as necessidades dos clientes, sempre foi o foco da montadora. E é exatamente isso que a MAN Latin America oferece: produtos sob medida e um excelente serviço de pós-vendas. Sua produção já ultrapassou o marco de 800 mil veículos, com mais de 100 mil unidades exportadas para mais de 30 países. Há 35 anos, a montadora mantém seu compromisso de desenvolver veículos que superem as exigências dos clientes — onde quer que eles rodem, seja pelas estradas brasileiras, latino-americanas ou africanas.

PRODUTOS

VW Delivery 8.160:

A linha Delivery é ideal para o transporte rápido na cidade ou no campo, com agilidade, economia e versatilidade. O Delivery 8.160 traz flexibilidade e adaptabilidade para o transporte de carga com quatro opções de entre eixos. Indicado para entregas urbanas com agilidade ou rapidez nos servicos rodoviários de curtas e médias distâncias. Equipado com o motor Cummins ISF de 3,8 litros com potência de 160 cv e caixa de transmissão ZF S5-420 HD, traz como opção três relações de redução, que se adequam às diversas aplicações, garantindo maior tração, menor consumo de combustível e o rendimento no tempo de viagem, além de atender à legislação de VUC (Veículo Urbano de Carga).

VW Delivery 10.160:

A linha Delivery é ideal para o transporte rápido na cidade ou no campo. Com PBT de 9,7 toneladas, o Delivery 10.160 oferece uma capacidade de carga útil de até 6.360kg. Ideal para entregas urbanas com agilidade e rapidez nos serviços rodoviários de curtas e médias distâncias. Equipado com o motor Cummins ISF de 3,8 litros e 160 cv de potência, traz importantes vantagens de custo-beneficio e atende à legislação de VUC (Veículo Urbano de Carga).

VW Constellation 24.280:

Caminhões

Ônibus

O peso pesado que conquistou o Brasil nas estradas e no ranking de vendas de caminhões é o VW Constellation 24.280 6x2. Indicado para serviços rodoviários de curta, média e longa distância e serviços que exigem alta disponibilidade. Equipado com motor MAN de 275 cv, conta com a tecnologia de emissões EGR, que dispensa o uso do Arla 32, gerando economia e facilidade para a instalação de equipamentos.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Nesses mais de 20 anos, a parceria entre ABAD e MAN oferece sempre excelentes condições ao associado ABAD / Filiadas Estaduais, seja em produto ou serviço.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

São inúmeros os Agentes da Distribuição que utilizam nossos caminhões Volkswagen e MAN, promovendo a cadeia de abastecimento em todo o país.

CONTATO:

www.man-la.com (11) 5582-4834 Glauco Rafael Juliato glauco.juliato@volkswagen.com.br

► VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

(Caminhões - Automóveis - Pneus - Combustível)

BR PETROBRAS

PETROBRAS

A Petrobras Distribuidora - BR possui a maior rede de postos do país (cerca de 7.500), com produtos e serviços consagrados como o diesel e as gasolinas aditivadas Petrobras Podium e Petrobras Grid, a linha de lubrificantes Lubrax, a loja de conveniência BR Mania, o Cartão Petrobras, o centro de lubrificação Lubrax+ e o programa de fidelidade Petrobras Premmia. Atende a grandes consumidores com produtos e serviços específicos para frota de caminhões e seus diversos veículos (médios, leves e motos). Atua em variados segmentos: indústrias, postos de revenda, conveniência, produtos químicos, agronegócios, aviação, pavimentação asfáltica e negócios de energia. Uma companhia que se orgulha de estar presente em todo o Brasil.

PRODUTOS

Frotas:

Combustíveis de alta tecnologia e qualidade Petrobras; serviços de abastecimento e gestão automatizada de abastecimento: Rede Siga Bem com atendimento de manutenção para o caminhão e conveniências para os motoristas.

Linha de Lubrificantes Lubrax & Flua (Arla 32):

Gestão de lubrificação e Lubrax system, que controla todas as etapas de lubrificação.

Eficiência Energética:

Reúso e utilização racional de água, iluminação e geração fotovoltaica.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além dos benefícios proporcionados aos associados como condições especiais de prazos e negociações regionalizadas nos diversos produtos e serviços da BR, são três os destaques desta parceria:

Vale-Pedágio Cupom: Solução exclusiva do grupo FleetCor para pagamento do pedágio ao caminhoneiro autônomo, o Vale-Pedágio em Cupom, homologado pela ANTT e aceito em 100% das rodovias, possui um alto padrão de segurança garantindo ao contratante do frete a utilização do vale-pedágio na rota estabelecida.

TAG Pedágio (Sem Parar): Produto de pedágio automático, que utiliza o TAG, com tecnologia RFID, fixada ao para brisa do veículo para a abertura automática das cancelas das rodovias. Permite a gestão total das despesas com pedágio em uma só fatura com acompanhamento online das passagens.

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

(Caminhões - Automóveis - Pneus - Combustível)





Cartão Co-branded ABAD/BR CTF, para abastecimentos Petrobras:

Inclui Sistema de gestão automática dos abastecimentos em postos internos (na própria empresa) e externos que reduz, na média, em 10% o gasto com combustível, pois evita desvios e adulteração de informações. Controle contábil do estoque para melhor programação de compra do combustível. Tem garantia de qualidade de combustível dos postos BR, sistema de gestão de preços (melhor compra) e plataforma de gestão no Portal CTF com diversas ferramentas de controle.

Características:

- Cartão com chip anticlonagem nos padrões de seguranca de nível internacional.
- Parametrização de regras de utilização do cartão como controle de cotas, bloqueio de cartões, dia e horário permitido para abastecimento, bloqueio de postos, tipo de combustível, roteirizador, entre outros.
- Totalmente integrado com o sistema CTF tradicional, possibilitando integração com o sistema de gestão de frota do cliente.
- Aplicativo Mobile para pesquisa da Rede Credenciada, bloqueio de cartão, além de consulta de saldo e extrato em tempo real. Disponível para download gratuito no Google Play.
- Ideal para frotas com garagem e abastecimento interno cujo volume está abaixo de 100 m³ e necessita de ferramenta de gestão.
- Ideal para caminhões leves de entrega, utilitários leves e veículos da equipe de vendas.

Vantagens:

- Preços especiais de combustível.
- Despesas consolidadas em extrato mensal.
- Maior segurança no abastecimento, pois elimina o uso de dinheiro ou outras modalidades de pagamento.
- Ampla rede de atendimento e a qualidade de combustível dos postos Petrobras, com 2.800 postos já credenciados (demais em implantação)
- Painel de controle com acompanhamento em tempo real dos abastecimentos da sua frota.

CONTATO:

www.br.com.br/pc/produtos-e-servicos 4002-2040 (capitais e regiões metropolitanas) Vinicius Neves Bueno viniciusbueno@br-petrobras.com.br

(21) 2354-4186 / (21) 99704-7537

Canal exclusivo para cliente direto dos produtos e serviços da Petrobras Distribuidora:

0800 282 2040 (demais localidades)

De segunda a sexta, das 7h às 19h. Aos sábados, das 8h às 14h.

Serviço de Atendimento ao Cliente - SAC: 0800 728 9001

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

(Caminhões - Automóveis - Pneus - Combustível)



FOTON CAMINHÕES

A Foton Caminhões é responsável pela produção e comercialização dos caminhões da marca Foton no Brasil. Além disso, responde pelo fornecimento de peças de reposição e por serviços de pós-venda, incluindo revisões e manutencões.

A sua matriz Foton Motor Group, fundada em 1996, em Peguim, conta com mais de 100 mil funcionários e possui joint ventures firmadas com as maiores companhias do setor automotivo no mundo, sendo apontada como a maior e uma das mais valiosas companhias chinesas.

A Foton Caminhões e a Foton Motor Group trabalham em parceria no desenvolvimento de veículos comerciais adequados ao mercado brasileiro, englobando as melhorias tecnologias e inovações do mercado.

PRODUTOS

Linha MiniTruck:

O caminhão Foton 3.5 toneladas possui a robustez e a confiabilidade necessárias, aliadas a um excelente custo-benefício que entrega ao operador um veículo de baixo custo operacional e uma capacidade de carga volumétrica que só se encontra em veículos de valor mais elevado. Os modelos de 3.5 toneladas podem ser operados por motoristas com habilitação de categoria "B", contam com dois anos de garantia sem limite de quilometragem e atendem às configurações de um VUC (Veículo Urbano de Carga), por isso tem livre acesso às zonas de restrição existentes nas maiores cidades do país. É oferecido nas seguintes versões:

Foton 3.5 – 12DT (111 cavalos de potência e rodagem dupla) Foton 3.5 – 14ST (131 cavalos de potência e rodagem simples) Foton 3.5 – 14DT (131 cavalos de potência e rodagem dupla)

Linha CityTruck:

O 10 -16 que atende os requisitos do FINAME. O modelo 10 toneladas é ideal para aplicações em grandes centros urbanos, pois alia agilidade no trânsito com a alta capacidade de carga, além de poder receber terceiro eixo e se transformar em um caminhão de 13 toneladas. A força do Foton 10-16 DT vem do motor Cummins de 3.8 I, com 156 cv de potência e torque de 500 Nm. Esse caminhão é o único em sua categoria que oferece a conceituada transmissão ZF 6S 500 de seis marchas, com overdrive que faz com que o motor trabalhe em menor rotação e aumenta sua vida útil, oferecendo inclusive entrada para tomada de força.

CONTATO:

www.fotonmotors.com.br Ricardo Mendonça de Barros ricardo.barros@fotonmotors.com.br (11) 4606-1001



fotoncaminhoesoficial

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

(Caminhões - Automóveis - Pneus - Combustível)

IVECO

A Iveco, uma companhia da CNH Industrial, projeta, fabrica e comercializa uma completa gama de veículos comerciais leves, médios e pesados, caminhões fora-de-estrada, ônibus urbanos

e intermunicipais, bem como veículos especiais para aplicações como combate a incêndios, missões off-road, defesa e proteção civil. A lveco emprega mais de 26 mil pessoas em todo o mundo. A empresa gerencia centros de produção em 11 países distribuídos pela Europa, Ásia, África, Oceania e América Latina, onde fabrica veículos com as mais avançadas tecnologias. Um total de 5.000 pontos de vendas e postos de servicos em mais de 160 países garantem o suporte técnico onde quer que um veículo Iveco esteja em operação.

PRODUTOS

Linha de caminhões **leves DAILY:**

A linha Iveco Daily é lider de venda em sua categoria, perfeita para quem busca um veículo confortável, versátil, fácil de dirigir e com uma maior capacidade de carga útil. Com versões de 3,5 a 7 toneladas, sendo que a de 3,5 ton pode ser conduzida com carteira de habilitação tipo B. Motor mais potente da categoria, atende ao VUC, com 6 marchas, conforto de automóvel com robustez de caminhão.

Linha semipesados **TECTOR:**

Ideal para distribuição logística; diversas versões, potências de motor e cabines distintas para aplicações interurbanas e rodoviárias, curtas, médias e longas distancias; área envidraçada mais ampla, que garante melhor visibilidade; menor custo de manutenção do mercado.

Linha extrapesados STRALIS e HI-WAY:

Várias versões e potência de motor com até 560 cv de potência: cambio automatizado de 16 marchas, teto alto e baixo; basculamento elétrico da cabine: cabine ampla, moderna, confortável e com maior conteúdo de série do segmento.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto em relação aos preços praticados no mercado pela rede de concessionárias lveco, além de frete grátis para associado ABAD / Filiadas de qualquer região do país.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
 Makro
- Bartofil
- ArcomPeixotoAlianca



Cabral & Souza

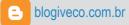


CONTATO:

www.iveco.com.br Márcia Borba

marcia.borba@iveco.com (31) 3888-7449 / (31) 99278-0861









falecomaiveco@br.iveco.com

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

(Caminhões - Automóveis - Pneus - Combustível)



CANTU PNEUS

A Cantu Pneus foi fundada em 2006 e hoje é a maior importadora de pneus do Brasil. Oferece pneus para carga, passeio, agrícola, pneus industriais e OTR, além de rodas para caminhão, protetores e câmaras de ar. A Cantu Pneus está presente em todo o Brasil por meio de seus dez centros de distribuição em RS, SC, PR, SP, ES, MG e PE. Atualmente, a Cantu Pneus importa os pneus de carga CEAT, Ranger e DRC, além do contrato de exclusividade com a Marshal e Aeolus, mundialmente conhecidas por sua tecnologia e durabilidade.

PRODUTOS

Pneu Marshal KRS50:

Possui banda de rodagem mais larga e profunda. Com a nova tecnologia ICOS, possibilita uma melhora no composto de borracha e reduz o consumo de combustível em até 5%. O pneu possui uma amarração nas lonas de carcaça que proporciona maior recapabilidade e reforço adicional no talão, aumentando a durabilidade

Pneu DRC D601:

Compostos de alta tecnologia aumentam o desempenho da primeira vida, carcaça com reforço especial e sulcos com 16mm de profundidade. Ideal para caminhões e ônibus que percorrem grandes trajetos.

Pneu Aeolus AGB20:

Feito para micro ônibus e pequenos caminhões. O projeto da carcaça otimizado prolonga a vida útil. Composto da banda de rodagem favorece a baixa resistência ao rolamento. O excelente desenho da banda de rodagem com padrão de largura e profundidade proporciona ótima estabilidade. Composto de borracha especial, melhora a dirigibilidade e a segurança em distâncias curtas de frenagem. Proteção lateral contra danos causados por impacto nas guias.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A empresa oferece um desconto especial de 5% adicional aos associados ABAD/Filiadas Estaduais. Também um atendimento exclusivo.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Consórcio Belo Monte
- Grupo Ambipar

Rodonorte

CONTATO:

www.cantupneus.com.br **Juliano Silva** juliano@cantupneus.com.br (47) 3046-2550



LOGÍSTICA

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)

BYD Build Your Dreams

BYD

Fundada em 1995, a BYD - Build Your Dreams é líder em diversos setores de alta tecnologia relacionadas a energia

limpa. Com 3 grandes sonhos verdes (gerar, armazenar e utilizar energia elétrica na mobilidade urbana), hoje a BYD é a maior fabricante mundial de baterias recarregáveis, sistemas de armazenamento, ônibus, carros e caminhões elétricos. Contando com mais de 223 mil funcionários em 30 fábricas, tem um faturamento previsto de 22 bilhões de dólares para 2017. Possuí duas unidades de negócio no Brasil, segmentadas em Auto e Energia. Em 2016, a empresa ganhou o aclamado prêmio Zayed Future Energy na categoria Grandes Corporações, por sua sólida contribuição para o desenvolvimento sustentável no setor energético.

PRODUTOS

Empilhadeiras BYD:

Com bateria de fosfato de lítio, as empilhadeiras BYD, são 100% elétricas, possuem autonomia de 16 horas de autonomia, 2 horas para recarga total, e ainda permitem recarga parcial sem efeito memória.

BYD T3:

Furgão 100% elétrico, possuí capacidade de carga de 750 Kg, autonomia de até 250 km e carregamento de bateria em até 2 horas. Silencioso e com zero emissão de gases poluentes, o volume de carga é de 3300 l.

BYD e6:

Automóvel 100% elétrico, com emissão zero de carbono e super silencioso, possuí autonomia de 300 km. Com 2 horas de carregamento e transmissão automática, tem baixo custo de manutenção e 10 anos de vida útil como frota executiva ou táxi.

Demais produtos: Ônibus elétrico (K10, KF1, D7 e D9), caminhão elétrico (T8A e J7), painéis solares (P6C 30, PC6 36, P6D 30 e P6D 36), baterias recarregáveis e monotrilho.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Nestlé
- Correios
- DHL
 Carbono Zero



CONTATO:

www.byd.com (19) 3514-2550

Henrique Antunes
henrique.antunes@byd.com



/byd_brasil

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)



CARGOMAX

A CARGOMAX tem orgulho de ser uma empresa 100% brasileira e líder na fabricação de equipamentos para carga e descarga. Atua no mercado brasileiro desde 2002 fornecendo uma completa linha de equipamentos e soluções integradas, inclusive para projetos de renovação de instalações, possibilitando que edificações ultrapassadas possam ser transformadas em modernas e eficientes docas de cargas e descarga com a utilização do nivelador mais adequado e seguro.

PRODUTOS

Nivelador de doca portátil

Nivelador de doca embutido

Plataforma veicular



VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto exclusivo para associados à ABAD / Filiadas Estaduais, além de condições especiais de pagamento.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Atacadão
 WalMart
 Casas Bahia
- Carrefour
 VS
- DHL



CONTATO:

www.cargomax.com.br (21) 2676-2560

Patricia Kyrillos

patricia@cargomax.com.br alexandra@cargomax.com.br catharina@cargomax.com.br



/cagomax.sistemasparadocas

LOGÍSTICA

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)

FREE MOVING

A Free Moving nasceu com o intuito de oferecer as melhores opções do mercado em scooters motorizadas, trabalhando com empresas que oferecem novas tecnologias aliadas

a segurança, conforto, facilidade na utilização, tamanho, peso ideal e autonomia. A empresa oferece os melhores scooters existentes no mercado internacional, com uma variedade de opções capazes de atender às mais diversas demandas. No portfólio estão os modelos Lite, Classic, Elite, Titan 3, Titan 4, Atto, Afiscooter M, Afiscooter S3, Afiscooter S4 e Afiscooter SE.

PRODUTOS

Afiscooter:

A Afiscooter M é um veículo elétrico poderoso projetado para o pessoal de serviço e manutenção devido à sua capacidade de carga impressionante e as capacidades de manobra. Superforte, tem design ergonômico avançado para lidar com cargas de até 300 kg. Já a Afiscooter S4 oferece uma gama impressionante de condução, um design ergonômico para fazer a viagem mais confortável, controlador eletrônico programável, tela de controle LCD e faróis de LED.

Titan 3:

Fornece uma combinação única de desempenho, conforto e portabilidade. Experimente sua velocidade, suspensão confortável e facilidade de transporte. Com seu novo design ergonômico, portátil e dobrável, este scooter elétrico é ideal para interiores e exteriores.

Titan 4:

Com seu design portátil único e de alto rendimento, é o modelo perfeito de scooter de mobilidade versátil. Sua parte mais pesada pesa somente 22 kg e sua fácil desmontagem faz com que seja o scooter de mais alto rendimento portátil, ajustável e cômodo disponível no mercado; em poucos segundos está pronto para ser transportado. O Titan possui apenas 62 cm de largura, rodas pneumáticas e um motor muito eficiente capaz de subir rampas íngremes e morros. O Titan 4 está preparado para passeios tanto no exterior como no interior.

freem@ving

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Oferece 20% de desconto aos associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
 Makro
- Arcom
 Peixoto
 Aliança
 Embrasil

CONTATO:

www.freemoving.com.br **Bruno Szlak** diretoria@freemoving.com.br (11) 2361-1567



(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)



JUNGHEINRICH

No Brasil desde 2001, a filial brasileira do grupo alemão Jungheinrich é estabelecida no interior de São Paulo e conta com mais duas filiais nos estados de Minas Gerais. Paraná e Rio Grande do Sul, além de uma extensa rede de representantes altamente especializados que atendem a todas as regiões do Brasil. A Jungheinrich é detentora da marca Ameise e oferece uma completa linha de produtos para locação e venda.

PRODUTOS

Transpaleteiras manuais e elétricas, selecionadoras de pedidos, rebocadores, estruturas de armazenagem.

Empilhadeiras patoladas, empilhadeiras de contrapeso elétricas e a combustão, empilhadeiras retráteis, empilhadeiras trilaterais.

Completa rede de serviços, com locação de empilhadeiras e máquinas seminovas, assistência técnica e manutenção própria, venda de peças originais e consultoria logística.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Demonstração de equipamentos por períodos limitados e pagamentos facilitados.

PRINCIPALS CLIENTES ATENDIDOS:

- BRF • JBS
- Seara Massa Leve





CONTATO:

www.jungheinrich.com.br comercial@jungheinrich.com.br (11) 3511-6295



LOGÍSTICA

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)



KALMAR

A Kalmar Brazil fornece soluções e serviços de movimentação de carga para portos, terminais, centros de distribuição e indústria. Somos os precursores da indústria em automação de terminais e movimentação de contêineres com eficiência de energia, sendo que um entre quatro contêineres ao redor do globo é movimentado por uma solução da Kalmar.

PRODUTOS

Empilhadeiras elétricas de 5 a 9 toneladas

Terminal tractor com a 5ª roda hidráulica para a movimentação de carretas

Empilhadeiras a combustão de 9 a 52 toneladas.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

- Garantia estendida de 2 anos:
- Financiamento (nacional ou internacional direto com a fábrica);
- Equipamentos em estoque com disponibilidade imediata;
- Equipamento para demonstração.



PRINCIPALS CLIENTES ATENDIDOS:

Walmart
 Fedex

CONTATO:

www.kalmarglobal.com.br **Bruno Oliveira** bruno.oliveria@kalmarglobal.com (13) 3308-2222 / (13) 99210-1134





/company/kalmar



/kalmarglobal



/Kalmarglobal

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)

PALETRANS

A Paletrans nasceu em 1983 e está sediada na cidade de Cravinhos (SP). É a única fabricante brasileira de empilhadeiras elétricas com fábrica no Brasil - são mais de 13 mil m2 de



área de produção. Paletrans é sinônimo de robustez, durabilidade e baixo custo, resultado de um rigoroso programa de controle de qualidade. Os processos de corte, estamparia, usinagem, dobra, solda, pintura e montagem são realizados por uma equipe profissional capacitada e equipamentos de última geração. Integridade nos negócios, excelência nos produtos, responsabilidade socioambiental, comprometimento e trabalho em equipe, consolidam cada vez mais sua marca no mercado mundial de transpaletes e empilhadeiras.

PRODUTOS

Transpalete Elétrico TE25:

Os transpaletes elétricos TE25 Paletrans é um equipamentos de tração e elevação por acionamento elétrico, com o operador em pé, a bordo. É um equipamento da linha wharehouse, ideal para transporte horizontal de cargas em longas distâncias, sendo ideais para grandes armazéns, depósitos e centros de distribuição. O TE25 da Paletrans tem capacidade de carga de 2.500 kg e comprimento útil do garfo de 1.150mm, transportando um palete de cada vez.

Empilhadeira Retrátil PR20i:

As empilhadeiras retráteis da linha PR20i Paletrans são equipamentos de tração e elevação por acionamento elétrico, como operador sentado, a bordo. É um equipamento da linha wharehouse, ideal para grandes armazéns, depósitos e centros de distribuição. A PR20i da Paletrans tem capacidade de carga de 2.000kg e elevações de até 12,0 metros.

Empilhadeira Elétricas Patoladas:

A empilhadeira elétrica PT Fast Paletrans é um equipamento de tração e elevação por acionamento elétrico, com o operador em pé, andando. Nesta linha existe a possibilidade de instalar uma plataforma opcional para operador em pé, a bordo. Por ser uma empilhadeira patolada, ela opera exclusivamente em paletes abertos, sendo ideal para almoxarifados e carga e descarga de caminhões e camionetes. Tem capacidade de carga de 1.600 kg e elevação máxima de 5.4 metros.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Condições de preço e pagamento especiais para todos os associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Pão de Açúcar
- Magazine Luiza
- AGU
- Atacadão

CONTATO:

www.paletrans.com.br José Eduardo joseeduardo@paletrans.com.br (16) 3951-9999 – (16) 3951-9977

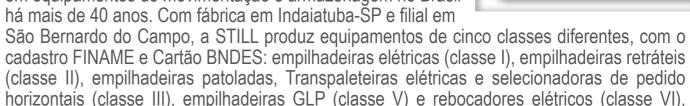
LOGÍSTICA

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)

STILL

Fundada em 1920 por Hans Still na Alemanha, a STILL é líder em equipamentos de movimentação e armazenagem no Brasil há mais de 40 anos. Com fábrica em Indaiatuba-SP e filial em

oferecendo sempre a solução mais adequada para cada cliente.



PRODUTOS

Empilhadeira contrabalança a combustão RC44-25C:

Projetada para obter máxima robustez com ótimo desempenho, esta empilhadeira pode ser fornecida em dois modelos de torre: duplex e triplex, construídas com perfis internos "l" e perfil externo tipo "U", que proporcionam alta estabilidade e segurança, além de excepcional visibilidade do operador; a inclinação e a largura do piso foram projetadas visando reduzir a fadiga em longos turnos de trabalho. O assoalho, revestido com tapete de borracha de superfície antideslizante, aumenta a segurança do operador e contribui para a redução de ruído, vibração e calor. A transmissão Powershift, com velocidade única de avanco e reversão, tem baixo ruído devido ao uso de engrenagens helicoidais.

FMX New Generation:

A FMX New Generation possui com destaques que merecem atenção: alta capacidade de carga residual permitindo à empilhadeira elevar cargas de 1.000 kg a 13 metros. Um sistema estabilizador de cargas (Active Load Stabilisation) auxilia na movimentação á elevadas alturas sem vibrações do mastro, reduzindo o tempo de espera para depositar o palete na estrutura de estocagem em até 80%. O sistema OPTISPEED reduz as vibrações do mastro a elevações médias, permitindo rápido manuseio de itens. Na cabine do operador (disponível em múltiplas versões), a ergonomia é garantida com um assento ajustável, que reduz impactos na movimentação, e permite ampla visão da carga sendo elevada, graças ao sistema de reclinagem. À soma de todos esses recursos dá à FMX NG condições de operar nas mais duras condições. O Módulo de eficiência Blue-Q salva cerca de 10% da energia com o pressionar de um botão sem perda de desempenho.

RX 50:

Reconhecida em todo o mundo como a melhor empilhadeira de três rodas por seus destaques em ergonomia, economia de energia e produtividade, é agora produzida em Indaiatuba, interior de São Paulo. Produto que lança tendências no mercado de contrabalançadas de forma a garantir conforto, desempenho, versatilidade e segurança nas operações, a RX 50 produzida no Brasil é ideal para operar em espaços reduzidos, graças às suas dimensões compactas; sua fácil manobrabilidade facilita a operação em corredores estreitos a alturas elevadas ou dentro de veículos de grande porte como caminhões, na indústria de alimento e bebidas, metalúrgica, entre outros, que exijam uma contrabalançada empilhadeira que reúna virtudes em potência, ergonomia, precisão, segurança e responsabilidade com o meio ambiente. A Still também trabalha com os modelos: EGV, EGU-C (Saída lateral de bateria), EXV, RC44-25C, RX20.

KION SOUTH AMERICA

VANTAGEM/DIFERENCIAL Oportunidade de adquirir bens e serviços dos melhores fornecedores, a preços ou condições especiais. A extensa rede de serviços autorizados, presente em todo o território nacional e principais países da América Latina e com centenas de técnicos treinados pela fábrica anualmente, garante aos clientes um atendimento de excelência em pós-vendas.

CONTATO:

www.still.com.br comercial@still.com.br (11) 4066-8100

PRINCIPALS CLIENTES ATENDIDOS:

- FordDHL
- Casas BahiaLerov Merlin
- ID Logistics
- JBS
- Femsa
- Destro Macro Atacado

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)



TÓPICO

Com mais de 37 anos no mercado, a Tópico Soluções em Armazenagem é líder nacional em galpões lonados e metálicos para armazenagem temporária e permanente, oferecendo soluções para os mais diversos segmentos, destacando a inteligência de seus produtos para os setores atacadistas, distribuidores e operadores logísticos que demandam de alto giro e de uma armazenagem cada vez mais inteligente. São cerca de 2 milhões de metros quadrados instalados em todo o país, pautados em economia, agilidade, flexibilidade, gualidade e parceria.

PRODUTOS

Galpão Duas Águas:

Esse modelo de galpão de lona possui vão totalmente livre de 10m a 40m, além da possibilidade de acoplagem entre galpões. É ideal para grandes estoques. A estrutura galvanizada a fogo dispensa fundações e torna a montagem muito mais rápida.

Galpão Metálico:

É construído com chapas de aço zincado e perfil trapezoidal (coberturas e fechamentos laterais). Possui sistema modular, ou seia, é possível ampliar ou reduzir a área de armazenagem conforme a necessidade de estocagem. Além disso, tem vão livre que facilita o deslocamento e movimentação em seu interior. ideal para atender a um setor tão dinâmico e flexível quanto o atacadista distribuidor.

Tenda Pirâmide:

Possibilita um armazenamento extremamente rápido e com baixo custo, através de um sistema estruturado sem fundação, e é ideal para projetos em áreas limitadas, tendo como medida frontal uma variável entre 5x5m a 15x15m. As tendas podem ainda ser acopladas ou interligadas para melhor aproveitamento do espaço e facilidade da operação logística em seu interior.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Associados da ABAD e Filiadas Estaduais terão descontos de 5% em todos os produtos Tópico.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Arcom

Atakarejo

- Makro Atacadão
- Ricaro
- Coretrans
- In Haus
- Tenda

Sendas

Libra e Interportos

CONTATO:

www.topico.com.br orcamento@topico.com.br 0800 120 1200



in /company/topico?trk=topnavhome

LOGÍSTICA

(Empilhadeiras - Equipamentos - Serviços)



TRACTUS

A Tractus é uma empresa especializada em equipamentos para movimentação de cargas e sistemas de armazenagem de materiais. Revenda autorizada e Assistência Técnica Paletrans. Representante MetalShop.

PRODUTOS

Revenda autorizada e Assistência Técnica **Paletrans:**

Os equipamentos PALETRANS são 100% nacionais e reconhecidos pela sua qualidade, baixo custo, manutenção simplificada, robustez e alta tecnologia. Linha completa de equipamentos manuais e elétricos para atender a cadeia intralogística.

Locação, manutenção e venda de peças multimarcas:

A TRACTUS oferece a seus clientes as melhores soluções em equipamentos para movimentação interna de cargas e tem como principais servicos: de equipamentos novos e seminovos; locação; assistência técnica multimarcas; venda de peças multimarcas; contratos de manutenção e treinamentos.

Representante MetalShop:

Projetos e Sistemas de Armazenagem de Materiais. Indústria Nacional, oferece: Porta paletes; Drive-in / drive through; Auto-servico (cash and carry).

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Preços e atendimento diferenciados para todos os associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Fedex
- Leroy Merlin
- Dia Brasil
- Walmart
- B2W

CONTATO:

www.tractusempilhadeiras.com.br / www.netmauinas.com.br Marco Antonio Di Paola Souza vendas@tractusempilhadeiras.com.br (11) 5625-1450 / (11) 2503-7736

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

(Software - Hardware)



COMPEX

A Compex está presente em todo o território nacional desde 1999, distribuindo e comercializando coletores de dados, leitores de código de barras e impressoras. Atua no mercado de automação, oferecendo equipamentos para o varejo, logística, centro de distribuição, hospitais, indústrias, órgãos públicos, entre outros, desenvolvendo soluções que atendem às necessidades dos nossos clientes e parceiros.

PRODUTOS

Coletor de Dados CPT 9700:

O coletor de dados série 9700 é um dispositivo robusto que fornece soluções para as exigências desafiadoras das indústrias de armazenagem, centros de distribuição, fábricas



e muito mais. Sua versatilidade e opções flexíveis de leitores auxiliam os usuários a capturar efetivamente códigos de barras localizados em ambientes difíceis e a longas distâncias. A série 9700 se apresenta versátil e funcional, mantendo a robustez industrial.

Coletor PM 80:

coletor de dados PM80 é dispositivo ultrarrobusto que fornece soluções para as exigências desafiadoras das indústrias de



Impressora Portátil PT380:

A impressora portátil de 3 polegadas PT-380 é exclusividade da Compex e traz toda a tecnologia de mobilidade para soluções de impressão. Além de ser leve e compacta, possui design moderno. Sua compatibilidade com Android e iOS a torna versátil, permitindo sua utilização com diversos dispositivos como coletores de dados, celulares e tablets.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Preços e condições de pagamentos diferenciados, além de garantia personalizada e um excelente acompanhamento de pós-venda.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- JC Distribuidora (Fortaleza)
- STO Atacadista (Brasília)
- Atacado Vila Nova (MG)

CONTATO:

www.compex.com.br **Meire Moreira** meire@compex.com.br (11) 3900-9333



/Compex.Tecnologia/?fref=ts // /compex_brasil





▶ TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

(Software - Hardware)



GENOA

A Genoa, fundada em 1992, é especializada em soluções de impressão para aplicações de alto e médio volume e impressão de código de barras, com impressoras de alta velocidade e confiabilidade. É distribuidor exclusivo de toda a linha de produtos Printronix e Compuprint. provendo também assistência técnica com pessoal treinado nas próprias fábricas e com peças e suprimentos originais. Na área de logística, a Genoa distribui também os leitores e coletores da Opticon.

PRODUTOS

Impressoras térmicas para impressão de etiquetas de produtos com códigos de barras, bem como, descrição de produtos e preços em gondolas.

Impressoras matriciais de linha para impressão de Nota fiscal Eletrônica com custo zero. proporcionando economia, velocidade e segurança. Outra aplicação para estas impressoras é a impressão de romaneios em grandes distribuidoras e varejistas.

Leitores e coletores para distribuidores, varejistas e operadores logísticos, com alta tecnologia, garantia de 2 anos e suporte técnico online.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Garantia extra de 6 meses em todos produtos e 7% de desconto no preço de lista.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Nova Safra
- Dia Brasil Wal-Mart

FM Logística

- Martin Brown
- Master Foods
- Melhor Bocado
- Flatel Logística
- Uberaba Transportes
- e Logística

CONTATO:

Makro

www.genoa.com.br **Marcos Mazzetti** marcos@genoa.com.br (11) 5078-6624

Comercial Esperança

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

(Software - Hardware)



INVOLVES

A Involves é uma empresa catarinense focada no segmento de tecnologia para trade marketing. Sediada em Florianópolis, tem como seu carro-chefe o Agile Promoter, uma solução SaaS que favorece a gestão estratégica do ponto de venda, facilitando o monitoramento da equipe de campo, a roteirização inteligente e o acompanhamento de performance da execução de merchandising no PDV. Em dezembro de 2015, realizou a primeira edição do Agile Experience, evento para profissionais de trade marketing que reuniu especialistas e clientes para debater as melhores práticas para otimização de processos. Em 2016 o evento passou a ser aberto ao

público e contou com mais de 500 participantes. A empresa também está à frente do Clube do Trade, portal que aborda temas palpitantes do cenário de atuação do trade marketing e oferece conteúdo educativo, exclusivo e gratuito aos profissionais do setor.





O Agile Promoter é uma plataforma de gestão de trade marketing e monitoramento de equipes de campo em tempo real utilizada por empresas que atuam em segmentos como alimentos e bebidas, eletroeletrônicos, informática e cosméticos. Instalada em Florianópolis (SC), a scale-up catarinense atua diretamente com indústrias, distribuidores e agências especializadas em trade marketing. Atualmente, a Involves atende clientes no Brasil, na África e em mais dez países da América Latina. A solução é operada por mais de 180 clientes, totalizando mais de 17 mil licenças. Em 2015, o crescimento da empresa bateu a marca de 158%. Saiba mais: www.agilepromoter.com.

PRINCIPALS CLIENTES ATENDIDOS:

- 50 Brokers Nestlé
- Cardeal Distribuidora
- Diprosul
- Disbal
- Distribuidora Ruivo
- RT Representações
- L'Oréal
- Red Bull
- Multilaser
- Fini Guloseimas
- Cecrisa
- Parati
- Intelbras
- Positivo Informática

CONTATO:

www.involves.com.br/pt Rafael Boiko comercial@involves.com.br (11) 4063-6633





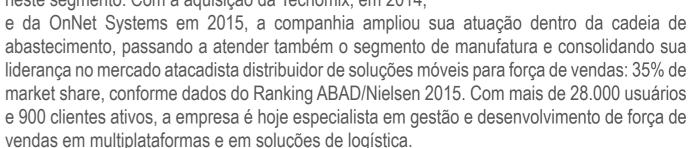


TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

(Software - Hardware)

MÁXIMA

A Máxima Sistemas é uma software house mineira que nasceu dentro do mercado atacado distribuidor e tornou-se referência neste segmento. Com a aquisição da Tecnomix, em 2014,



PRODUTOS

Pedido de Venda:

O Pedido de Venda é uma solução Android e web que permite emitir com segurança e agilidade seus pedidos, consultar dados de clientes e gerenciar com precisão suas vendas. É uma solução nativa ao WinThor da PC Sistemas permitindo uma sincronização eficaz com o ERP.

maxMove Entrega:

O maxMove Entrega é uma solução Android que permite o gerenciamento da relação das entregas, ordenadas e priorizadas, notificando o resultado das atividades em tempo real. Permite o controle online de toda a operação logística da entrega.

maxPromotor:

O maxPromotor é uma solução de gerenciamento de equipes de promotores que permite a monitoração online dos trabalhos no PDV (Ponto de Venda) e agiliza a troca de informações.

Máxima Sistemas

Além destas soluções, destaca-se também o Suíte Gestor, uma plataforma unificada que apoia os vendedores com maior fluidez nas demandas diárias e na tomada de decisões. Com informações do Força de Vendas, Workflows, Geolocalização, conta também com recursos de Business Intelligence e Analytics. Um aplicativo peculiar que faz parte do Suíte Gestor é o maxCom, que repassa todas as informações estratégicas da venda via Telegram através de relatórios que estão 100% online e integrados com o ERP em uso da companhia.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto de 12% no valor de licenca da solução de Pedido de Vendas para associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- RB Distribuidora (CE) Lutner (BA
- Rio do Peixe (PB)
- Almeida (PB)
- Tupan (PE)
- Cabral e Sousa (BA)
- Casa Norte (RN)
- Ceará Alimentos (MA)
- Deck Rio Piranhas (PI)
- - JC Distribuição (GO)
- Rio Vermelho (GO)
- Aportt Logística (GO)
- Casa Flora (SP)
- Nova Vet (SC)
- Bocchi Atacado (PR)
- CoqueirosDistr. (MG)
- Bonna Vitta (AM)
- Distrasul (PR)
- Ativo Logística (RJ)
- Mais Comercial (ES) Rover Distribuidora (RO)
- MacroLub (ES)
- MegaFox (DF)
- Dec Virtual (SC)

CONTATO:

www.maximasistemas.com.br **Aryana Balestra** comercial@maximasistemas.com.br (62) 3412-2900



/maximasistemas



/maximasistemas



TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

(Software - Hardware)

PC SISTEMAS

Há 30 anos no mercado, a PC Sistemas atua no desenvolvimento de softwares de gestão integrada (ERP) que atendem a toda a cadeia de abastecimento. Com mais de



4 mil clientes e 53 mil identidades usando suas soluções, desde 2013 a PC faz parte do Grupo TOTVS, considerado o maior provedor de software, serviços e tecnologia da América. As eficientes operações da PC com seu ERP são complementadas por um amplo portfólio de serviços, como consultorias especializadas e treinamentos.

PRODUTOS

WinThor:

Solução integrada de negócio que garante a gestão inteligente, segura e completa dos processos do atacado distribuidor.

O ERP facilita o controle e o gerenciamento do dia a dia das empresas, através da otimização de recursos e acesso rápido a informações precisas e confiáveis.



WMS:

Software de gestão de armazém completo, que permite a rotação dirigida de estoques conforme regras predefinidas e inteligentes para otimizar o espaço físico, evitar perdas de produtos e agilizar o processo de separação e expedição das mercadorias. Controla e administra as áreas de apanha (picking), aéreo (pulmão), estreiras (flow-rack), crossdocking, frios, congelados e perigosos, separando os produtos com suas características de armazenagem e expedição.

Business Intelligence (BI):

Ferramenta de inteligência de negócio (business intelligence) completa, que oferece auxílio a todos os níveis da empresa. Aos gestores, acesso rápido a informações, mobilidade e comunicação corporativa. Para a área operacional, informações detalhadas sobre o que acontece no dia a dia da empresa. São oferecidas ainda outras soluções de negócio: Comodato; Autosserviço; Tintométrico; Licitação; Importação; Beneficiamento; CRM; Ordem de Serviço; Integração com Indústrias: Contábil: Patrimonial: Análise Gerencial; Gestão de Frota; Radiofrequência; RFID; Inteligência Geográfica; Auditoria Eletrônica; fluig; E-commerce.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Ao associado ABAD / Filiadas Estaduais a PC Sistemas oferece o desconto inicial de 17%. além de vantagens para parcelamento e prioridade no contato de interesse.

PRINCIPALS CLIENTES ATENDIDOS:

- JC Distribuição
- Grupo Rio do Peixe
- Fokus
- Gauchafarma

Tupan

CONTATO:

www.pcsist.com.br

Paulo José Marques

supervisaocomercial@pcinformatica.com.br 0800 7072707







in /company/pc-sistemas

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

(Software - Hardware)



POLIBRÁS NET

Fundada em 1992, a PolibrásNet é pioneira em sistemas de mobilidade e automação de força de vendas no Brasil e líder no segmento em que atua. Atualmente, são mais de 600 empresas e cerca de 30.000 usuários beneficiados pela tecnologia móvel da PolibrásNet em todo o país, especialmente distribuidoras, atacadistas e indústrias. A Polibrásnet desenvolve soluções através das linguagens C, C++, Java, PHP e QT-Digia, disponibilizando-as em plataforma gráfica integrada para gerenciamento dos principais sistemas operacionais de dispositivos móveis, como Android, iOS, Windows Mobile.

PRODUTOS

Consultoria Pré-Venda:

Avaliação da situação atual e necessidades do cliente e a proposta da solução mobile mais adequada. Além de im¬plantação e suporte para ativação da ferramenta, é oferecida estratégia de segmentação de usuários, cadastro de gestores, treinamento, entre outras.

Integração e Customização:

Integração com servidores e aplicações, personalização das ferramentas e customização de aplicativos móveis. A Polibrásnet disponibiliza Módulos de Roteirização, Ponto Eletrônico e Work Flow.

Suporte:

Através de um help desk especializado, com sistema de controle e acompanhamento de ocorrências, o cliente pode optar por suporte em horário comercial ou 24x7.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- 3 Rios Distribuidora
- Café Manaus
- Dipac
- Dismek
- Dismelo Distribuidora
- Distribuidora Lopes
- Dunorte
- Bartofil

DPC Atacadista

Chuá Distribuidora

- Roge
- Tenda Atacado
- Donizete
- GD7
- Gonzada
- Granja Regina

- J.Sleiman & Cia
- Masterboi
- Tete Atacadista
- Indústrias Maratá
- Santa Amália

CONTATO:

www.polibrasnet.com.br **Rafael Correia** rafael.correia@polibrasnet.com.br

(85) 4008-4500 / (85) 4008-4510

► TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO (Software - Hardware)



SANKHYA

Desde 1989, a Sankhya Gestão de Negócios é uma das maiores empresas provedoras de Sistemas Integrados de Gestão Corporativa (ERP) do Brasil, com 21 unidades e mais de 6.000 clientes dos segmentos de Atacado Distribuidor, Indústria, Varejo, Serviços e Agronegócios.

PRODUTOS

ERP:

As soluções Sankhya foram desenvolvidas com estruturas modulares, flexíveis, customizáveis, totalmente WEB e mobile para facilitar a tomada de decisão e resultar em ganhos de produtividade e rentabilidade da sua empresa. Com metodologia exclusiva, a implantação do sistema e a adesão dos usuários é mais rápida e eficiente.

Business Intelligence (BI):

Integrando processos e dados de diferentes áreas táticas e gerenciais, o BI permite acesso e visualização das informações gerenciais chaves em tempo real. Acompanhe por meio de poderosos indicadores gráficos de apoio à decisão (Dashboards) a margem de contribuição e a rentabilidade de uma negociação, o prazo médio de estocagem, o ponto de equilíbrio no mês corrente entre outros indicadores com mais facilidade e agilidade.

Gestão de Pessoas:

Desenvolver e manter um quadro de colaboradores motivado, repleto de talentos e com alta sinergia e produtividade, confere melhor desempenho às organizações, resultando em maior rentabilidade e competitividade. O Sistema Integrado de Gestão de Pessoas Sankhya auxilia as empresas a obter êxito neste desafio.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além de funcionalidades específicas para atender todas as demandas do segmento, a Sankhya conta com uma oferta exclusiva, o Sankhya Express, um pacote de soluções/módulos preestabelecidos e adequados à realidade do setor, buscando melhorar a gestão da sua empresa com menor investimento e com apenas 8 (oito) semanas de implantação.

PRINCIPALS CLIENTES ATENDIDOS:

- Universal Automotive Systems
- Kia Motors Distribuidora
- Social Distribuidora
- Garcia Atacadista
- Ramada Atacadista
- Entre outros.

CONTATO:

www.sankhya.com.br Fernando Ferreira de Oliveira fernando.oliveira@sankhya.com.br 0800 940 0750





/sankhyagestao



/sankhyagestao

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

(Software - Hardware)



SIG 2000

A SIG 2000 atua no mercado de soluções de gestão há mais de 17 anos. Sua experiência e solidez se traduzem em uma carteira de mais de 200 clientes ativos e com alto grau de fidelização, com aproximadamente 3.000 licenças conquistadas. Conte com a SIG 2000 onde você estiver. Os clientes são atendidos a partir de escritórios técnicos e comerciais localizados no Rio de Janeiro (capital e interior) e em São Paulo.

PRODUTOS

SIG 2000 ERP

O SIG 2000 ERP possibilita uma gestão completa para as áreas de Finanças, Compras, Estoque e Vendas, sendo composto por seis módulos integrados e de fácil utilização, incluindo NF-e e SPED Fiscal/Contribuições. A experiência nesse mercado credencia a SIG 2000 a solucionar problemas relacionados a gestão das compras, roteirização das entregas, controle de crédito do cliente e controle de rentabilidade das operações. Além disso, o SIG 2000 ERP é reconhecido no mercado como uma solução de qualidade e com custo competitivo em relação aos concorrentes. Isso é possível, pois o SIG 2000 ERP já incorpora softwares complementares (como o de banco de dados) em seu preço total de venda. Assim, o custo total de aquisição torna-se substancialmente menor na comparação com os concorrentes de mesmo porte.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Baixo custo de implementação, baixa rotatividade de funcionários e suporte especializado.

PRINCIPALS CLIENTES ATENDIDOS:

- Seropec Shopping Rural Ltda.
- Barra Água Distribuidora de Bebidas Ltda.
- · Importadora Bela Ischia Ltda.
- Caramelle Distribuição e Repr. Ltda.
- Cordeiro de Almeida Equip. Hotel. Ltda.
- CDA Empresa Carioca Distr. de Alim. Ltda.
- Rio Citavet Produtos Veterinários Ltda.
- Horuspet Produtos para Animais Ltda.
- Fabrica de Telas Guará Com. Ind. Ltda.
- Massas Alimentícias Teresópolis Ltda.

CONTATO:

www.sig2000.com.br **Miguel Angelo** miguel@sig2000.com.br Felipe Salzano salzano@sig2000.com.br

► TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO (Software - Hardware)



FIELDCORP/WISEVIEW

A Fieldcorp é uma empresa de tecnologia dedicada a soluções de otimização de operações logísticas e serviços de campo, roteirização de entregas e equipes de vendas/promotores e monitoramento de operações.

PRODUTOS

Wiselog:

Sistema de Otimização de rotas e gerenciamento de operações logísticas - 100% na nuvem - Ideal para operações logísticas, equipes comerciais e de promotores, aplicativo mobile integrado, com monitoramento da operação em tempo real, baixa online de serviços e atualização automática de trânsito.

Wiseview:

Sistema de monitoramento de equipes de campo com localização GPS em tempo real, monitoramento de deslocamentos e rotas, monitoramento de sinais vitais (bateria, conexão, precisão GPS, velocidade), cercas virtuais, monitoramento passivo de entrada, saída e permanência em locais cadastrados.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto especial e suporte diferenciado para o associado ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Transdonatti
- Suporte Soluções

Orbi

- Premier Pescados
- Master Distribuidora

CONTATO:

www.wiselog360.com **Laerte Gurgel** laerte.gurgel@fieldcorp.com.br Telefone: (11) 3063-5936

SERVIÇOS

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



BASE

A Base Soluções está presente em todo o Brasil com serviços de outsourcing em telecomunicações, atuando fortemente no mercado corporativo. As soluções "Cloud Service" em videoconferência, Voip e Gestão em telefonia permitem implementação imediata, com total escalabilidade, seguindo o conceito Tailor Made (entrega sob medida). A solução é contratada como serviço, ou seja, sem a necessidade de aporte financeiro inicial, pois a Base entende que todos os investimentos de seus clientes devem estar direcionados ao seu negócio.

PRODUTOS

Videoconferência Móvel:

Aplicação de videoconferência em smartphones, tablets e notebooks, permitindo total integração entre os usuários da empresa e seus fornecedores/parceiros de qualquer lugar.

Ramal móvel:

Transforme seu smartphone em um ramal fixo da sua empresa. Seus funcionários trabalham a partir de qualquer lugar do escritório ou até mesmo de sua casa, aumentando a produtividade, agilizando os processos de negócios e reduzindo os custos com ligações.

Gestão em Telefonia:

Modelo de gestão adotado pelo mercado mundial baseado em softwares, pessoas e metodologia própria para administrar custos e recursos da área de telecomunicações de forma centralizada, mitigando riscos e perdas operacionais, podendo trazer economia média de 30%.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Comunicação – Rede ABAD: Todos os associados da ABAD / Filiadas terão a facilidade de comunicação através de videoconferência ou telefonia de forma gratuita entre todos os integrantes da rede, reduzindo custos com ligações fixo-móvel, móvel-fixo, locais e de longa distância.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Nissin Foods
- Grupo EBD (Empresa Brasileira de Distribuição)

CONTATO:

www.basesolucoes.com.br **Marcus Mendonca** marcus@basesolucoes.com.br (11) 4890-5336

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)





BOA VISTA

A Boa Vista SCPC (Serviço Central de Proteção ao Crédito) é uma empresa que oferece soluções inteligentes para decisões sustentáveis de crédito e gestão de negócios, a serviço de empresas e consumidores. Sua base de dados contém mais de 350 milhões de informações comerciais sobre consumidores e registra 42 milhões de transações de negócios por dia. A Boa Vista SCPC fornece atualmente mais de 200 milhões de consultas por mês a seus clientes e consumidores.

Atua em rede nacional, com mais de 2,2 mil entidades representativas do varejo em todas as regiões do Brasil. Possui cerca de 1,2 milhão de clientes diretos e indiretos em todos os segmentos da economia.

PRODUTOS

Empresarial Gold:

Apresenta informações detalhadas sobre o parceiro consultado, tais como: dados cadastrais completos e delocalização, hábitos de pagamento, histórico de inadimplência, sócios e participações, consultas, referências comerciais, inconsistências dos participantes e referências de negócios.

Score Atacadista:

Desenvolvido com toda a expertise internacional da Boa Vista, avalia o comportamento das empresas junto ao segmento atacadista e distribuidor, proporcionando maior agilidade, precisão e lucratividade aos negócios:

Gerenciamento de Carteira:

Monitoramento automático dos clientes. Por meio de dados atuais, é possível identificar com segurança possíveis oportunidades de negócios. Além disso, como o produto oferece um panorama atualizado do negócio, torna-se um aliado nas ações preventivas contra a inadimplência e as fraudes. Todos esses dados são apresentados de forma simplificada.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Os associados da ABAD / Filiadas Estaduais possuem uma tabela de preco diferenciada em relação ao mercado em geral.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Grupo Atacadão
- Grupo JBS

CONTATO:

www.boavistascpc.com.br

Renata Silva

renata.silva@boavistascpc.com.br

(11) 3016 6784

SERVICOS

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



BRQUALY

A BrQualy Consórcio é uma administradora especializada em produtos MAN/VW. Atuando desde 2010, recebe apoio oficial da montadora para entrega dos seus produtos através de parcerias com a rede de concessionários.

PRODUTOS

Grupos de consórcios para caminhões leves e médios. Créditos de 100 a 200 mil reais com parcelas iniciais de R\$1.277 com prazos de 24 a 96 meses.

Grupos de consórcios para caminhões pesados e extrapesados. Créditos de 200 a 400 mil reais com parcelas iniciais de R\$2.590,83 com prazos de 36 a 96 meses.

Todos os grupos apresentam interessantes propostas e campanhas para clientes e equipes comerciais.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O associado ABAD / Filiadas Estaduais tem acesso preferencial às campanhas comerciais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Cabral & Souza
- MD Logística
- LanaDeli

CONTATO:

www.brqualy.com.br **Fernando Maioto** Gerente Regional Sul / Sudeste e Centro Oeste fernando_maioto@brqualy.com.br (17) 98122-5185

Fernando Biondi Gerente Regional Nordeste e Norte fbiondi@rodobens.com.br (81) 99535-8383

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



CAIXA ECONÔMICA FEDERAL - CEF

A Caixa é uma empresa 100% pública, com papel fundamental no desenvolvimento urbano e da justiça social do país, uma vez que prioriza setores como habitação, saneamento básico, infraestrutura e prestação de serviços, contribuindo significativamente para melhorar a vida das pessoas. Para seus clientes, sempre oferece os melhores serviços e opções de crédito, ajudando-os a concretizar seus sonhos, acumulando conquistas e sucessos em parceria com o povo brasileiro.

PRODUTOS

Linhas de crédito para Pessoa Física e Jurídica, com taxas competitivas. Serviços Bancários como abertura de conta corrente, conta salário, débito automático e diversos, com tarifas diferenciadas. Opções de investimentos: poupança, ações, CDB, Fundos, LCI, Previdência, LCA, Tesouro Direto, entre outros.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

ACaixa oferta linhas de crédito e demais produtos e serviços bancários, observando a disponibilidade de recursos e dispositivos legais vigentes, com manutenção de equipe específica para atendimento às necessidades dos associados; acolhe e analisa, com prioridade, as propostas de financiamento apresentadas, desde que haja disponibilidade de recursos; orienta e acompanha o desenvolvimento das operações apresentadas, com o objetivo de abreviar suas contratações e respectivas liberações dos recursos financeiros, tudo conforme os critérios de segurança e política operacional; propicia às pessoas indicadas pela ABAD / Filiadas Estaduais informação técnica e treinamento necessários na obtenção de apoio financeiro, promovendo atividades de orientação e esclarecimentos, sempre que necessários, para cumprimento dos objetivos aqui propostos.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Grupo Pão de Acúcar
- Grupo Seta
- Giga BR Distribuidor e Atacadista (Mambo)
- Auto Servi
 ço de Alimentos (Akki)
- entre outros.

CONTATO:

www.caixa.gov.br Denise Emer Ferreira Silva / Thiago Martin Nogueira Cunha / Marco Antonio Buzzo Email: sge3335sp@caixa.gov.br



@caixa



/caixa

SERVICOS

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



COLLECT BRASIL

A Collect Brasil pertence ao Grupo Europeu Lusainvest e presta serviços na área de cobranças administrativas e judiciais para carteiras de pessoas físicas e pessoas jurídicas em todo território nacional. Através de uma segmentação dos perfis das carteiras, aliada a uma força de cobrança externa ágil e bem articulada, a Collect Brasil obtém resultados sólidos de recuperação de créditos e reabilitação de clientes inadimplentes, pois tão importante quanto recuperar o valor em aberto é fazer com que este cliente volte a comprar e dar lucro às empresas contratantes.

PRODUTOS

A Collect Brasil conta com ferramentas e está estruturada de um modo que pode fazer a diferença na hora de recuperar um crédito. Toda a estrutura de cobrança á fundamentada em Bl. Além disso, a Collect tem em seu sistema o maior banco de dados de CNPJ e CPF do Brasil: são 20 anos de históricos de e-mails, telefones e endereços dos seus inadimplentes e de seus familiares, garantindo a assertividade nos contatos.

Cobrança externa em todo território nacional.

O fator mais importante é com relação ao custo do trabalho: os clientes da Collect só terão custo se efetivamente houver êxito no recebimento.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Percentuais bastante competitivos e diferenciados para os associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Destro Macro atacado
- Mastter Distribuidora
- Chocosul Distribuidora
- Bartofil

CONTATO:

www.collectbrasil.com

Alessandra Santos

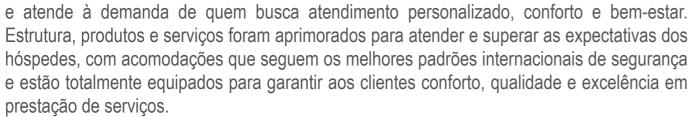
asantos@collectbrasil.com ou comercial@collectbrasil.com (11) 3368-6591

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)

HOTEL HOLIDAY INN

Com uma infraestrutura completa e serviço diferenciado,

o Hotel Holiday Inn Parque Anhembi dá atenção a cada detalhe



PRODUTOS

Hospedagem:

O Holiday Inn Parque Anhembi dispõe de 780 apartamentos, distribuídos em 13 andares acessados por cinco elevadores sociais, com utilização controlada através de chave magnética. As camas contam com colchões de padrão de conforto internacional, enxoval 100% algodão e travesseiros de suporte firme ou suave, à escolha do hóspede. Room service 24 horas.

Gastronomia:

O chef executivo Luiz Barbosa, junto com sua equipe, elabora diariamente opções culinárias para oferecer um leque de sensações para surpreender os clientes. Pizzas em forno à lenha, Sushi Bar, buffets temáticos, feijoada, brunch, são apenas algumas das especialidades disponíveis além do menu à la carte. Seja no Restaurante Camauê, Bar Du Hotel ou Room Service, o atendimento e qualidade proporcionem uma experiência única.

Eventos:

Os 19 salões possuem um ambiente clean e moderno e dispõem de uma equipe de profissionais treinados para oferecer um serviço de alto padrão. O hotel também oferece tecnologia de ponta, incluindo internet Wi-Fi e vídeo conferência, para dar todo o suporte a qualquer evento ou reunião.

Holiday Inn

Parque Anhembi São Paulo

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O Holiday Inn oferece 15% de desconto em hospedagem (tarifa aplicada no período), em alimentos e eventos.







CONTATO:

www.holidayanhembi.com.br Milena Dante milena.dante@ihg.com (11) 2107-8844

EVENTOS:

grupos@holidayanhembi.com.br (11) 2107-8832



/HolidayInnAnhembi/?fref=ts

SERVIÇOS

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



O Safra é um dos maiores bancos privados do Brasil e faz parte de um grupo com mais de 175 anos de história, presente em 21 países, em três

continentes. A instituição disponibiliza um portfólio completo de soluções financeiras para empresas e pessoas físicas, com reconhecida eficiência operacional, um dos menores índices de inadimplência em crédito do mercado e uma tradicional agilidade, tão importante para seus clientes.

PRODUTOS

Pagsafra: Desenvolvido para atender às necessidades do Contas a Pagar de sua empresa, com o PagSafra você centraliza a rotina do Contas a Pagar, reduzindo custos e maximizando o seu tempo, com toda a conveniência:

SAFRA EMPRESAS (INTERNET BANKING)

- Comprovante de pagamento por até cinco anos de boletos, DOC/TED ou tributos.
- · Aviso de lançamento dos pagamentos online.
- Usuário Master: alçadas compartilhadas, faixa de valores, etc.
- Múltiplas possibilidades para autorização de pagamentos mediante a definição do usuário.
- Segurança com o uso do Token e do teclado virtual.
- Comprovante de pagamentos em DO.
- Horários diferenciados.

SAFRA EMPRESAS MOBILE

- Gestão de todos os pagamentos de onde estiver e na hora que quiser.
- · Autorização consolidada dos pagamentos por modalidade ou por contas.
- Inclusão de pagamentos de boletos e concessionárias.
- Compartilhamento de comprovantes (Fornecedores e Tributos).
- Segurança e praticidade no uso do Token Mobile

Cobrança Safra: Soluções que otimizam a gestão completa do Contas a Receber do início ao fim do processo. Efetua o recebimento dos recursos com transparência, comodidade, agilidade e segurança, no formato que você necessita, garantindo seu fluxo financeiro pela internet e pelo app Safra Empresa. Boletos com envio por e-mail, emissão de 2ª via pela internet e cobertura Safra em mais de 3.000 municípios para os serviços de protesto.

Recebíveis/Duplicatas: Soluções que otimizam a gestão completa do Contas a Receber do início ao fim do processo. Efetua o recebimento dos recursos com transparência, comodidade, agilidade e segurança, no formato que você necessita, garantindo seu fluxo financeiro pela internet e pelo app Safra Empresa. Boletos com envio por e-mail, emissão de 2ª via pela internet e cobertura Safra em mais de 3.000 municípios para os serviços de protesto.

Finame/BNDES: A melhor opção de financiamento para a ampliação ou reforma de sua empresa e aquisição de máquinas / equipamentos (Caminhões, ônibus e máquinas em geral). O Banco Safra é um dos maiores operadores do mercado nessa modalidade.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Makro Atacadista, Martins, Profarma, Zamboni Comercial, JC Distribuição, Disjoi, Barcelos & Cia., Carvalho & Fernandes, Bonanza Supermercados, Armazém Mateus, Unidasul, Atakarejo Distribuidor; P.Severini Netto; Luiz Tonin, Decminas, Atacadão Rio do Peixe, Riograndense Distribuidora.

CONTATO:

www.safra.com.br Amauri Pazzini amauri.pazzini@safra.com.br (11) 3175-9955

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



O trabalho da Serasa Experian é ajudar você a crescer com segurança e rentabilidade, apontando melhores caminhos

para as melhores decisões em crédito, marketing e certificação digital. Na infinidade de dados disponíveis hoje há muitas oportunidades, e a Serasa ajuda você a identificá-las e aproveitálas da melhor forma. A empresa atua com foco em relações mais sustentáveis de consumo, que geram desenvolvimento para empresas, consumidores e a economia do país.

PRODUTOS

Tabela Atacadista PME:

O cliente atacadista de pequeno porte associado às filiais da ABAD conta com uma tabela de preços personalizada e valores de consumo mínimo reduzidos. Os descontos da oferta podem chegar a 40% sobre tabela de preços tradicionalmente utilizada pelo público PME, sendo 5% decorrente do status de associado à ABAD/Filiadas e outros 35% caso o atacadista compartilhe dados dos hábitos de pagamentos de seus clientes

Certificado Digital:

Desconto de 10% para os associados da ABAD/Filiadas na aquisição e renovação de Certificado Digital.

Lista Online:

A Lista Online Serasa Experian é uma ferramenta que permite ao cliente adquirir listas de prospecção de consumidores ou empresas de maneira segura, rápida e fácil. A Serasa oferece desconto de 20% para os associados à ABAD/Filiadas na aquisição da lista Online.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O associado ABAD / Filiadas Estaduais conta com produtos Serasa customizados para o atacadista, assim como preços diferenciados.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Makro Atacadista
- Martins
- Megafort Distribuidora
- Armazém Mateus
- OESA
- Cacique Atacado
- Armazém Mateus

CONTATO:

Gabriela Paola P. Pereira SP - Interior e Zona Oeste (11) 97590-9922 José Eduardo Silva

MG - Centro Oeste e Norte (11) 97562-7513

Kariny A. M. de Almeida Nordeste - (81) 98259-7281

Marcelo Salles Dias Sul - (51) 99894-2871 Otacílio F. de Melo Jr

RJ/ES - (21) 97209-7305

Amanda Bento ABCD - Zonal Sul

(11) 97301-7305 **Karina Mattos**

Guarulhos, Zona Leste e Zona Norte

(11) 97513-4546

Daniel Blasio Cinacchi

(11) 96484-6882

Teleatendimento capitais e RMS - 3004-7728

Teleatendimento demais locali-

dades - 0800 723 7728

SERVICOS

(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



SICREDI

O Sicredi, instituição financeira cooperativa, é referência internacional pelo modelo de atuação em sistema. São 121

cooperativas de crédito filiadas, que operam com uma rede de atendimento com 1.501 pontos. A estrutura conta ainda com cinco Centrais Regionais acionistas da Sicredi Participações S.A.. uma Confederação, uma Fundação e um Banco Cooperativo e suas empresas controladas. Todas essas entidades, juntas, formam o Sicredi e adotam um padrão operacional único. A atuação em sistema permite ganhos de escala e aumenta o potencial das cooperativas de crédito para exercer a atividade em um mercado no qual estão presentes grandes conglomerados financeiros. Feito por pessoas e para pessoas, o Sicredi tem como diferencial um modelo de gestão que valoriza a participação. Os mais de 3 milhões de associados votam e decidem sobre os rumos da sua cooperativa de crédito.

PRODUTOS

Investimentos:

O Sicredi atua com RDC Recibo de Depósito Cooperativo, Fundos de Investimento e Poupança.

Crédito:

Temos Crédito para atender os mais variados perfis de associados: crédito pessoal, financiamentos, crédito para investimento, capital de giro, antecipação de recebíveis, cheque especial e muitos outros.

Demais Produtos e Servicos:

Em nosso portfólio de produtos e serviços o associado encontrará:

- · Cartões de Crédito das bandeiras VISA E MASTER.
- Máguinas de Cartões e Domicílio Bancário
- Seguros Residencial, Empresarial, Auto, Rural e Vida. Atuamos com sete seguradoras atualmente: Mapfre, Mitsui, HDI, Tokio Marine, SulAmérica, Porto Seguro, Mapfre e Icatu.
- Consórcios Automóveis, Imóveis, Pesados e Servicos
- Soluções para Pagamento e Arrecadação: Cobrança Bancária, Débito em Conta, Pagamento a Fornecedores e Folha de Pagamento.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Sendo uma cooperativa de crédito, o Sicredi não tem clientes e sim ASSOCIADOS. ou seja, são donos do negócio e, independentemente do volume de capital, cada sócio tem direito a um voto nas assembleias que decidem os rumos estratégicos da cooperativa. Cada associado recebe na proporção de seu capital e suas movimentações financeiras as sobras do resultado de cada exercício da cooperativa. Além disso, as cooperativas do Sicredi oferecem produtos e serviços com taxas e tarifas menores, se comparadas à média do mercado, que são ainda mais vantajosas para os associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

 As maiores cooperativas agropecuárias do Brasil. indústrias e agentes de distribuição.

CONTATO:

www.sicredi.com.br



(Crédito e Cobrança - Telecomunicação - Consórcio - Hotelaria)



T4S

A T4S está posicionada como empresa de Inovações

Tecnológicas Disruptivas, com soluções realmente inovadoras e inéditas para proteção de cargas e veículos. O compromisso é com o resultado e não com um Portfólio de Produtos (Hardwares de monitoramento e rastreamento). Parte dessas inovações, o Bloqueador T4S e a Blindagem Elétrica, têm o potencial para revolucionar e solucionar os problemas relativos à segurança e proteção contra o roubo de cargas e veículos, objetivando perenizar os negócios do Setor Atacadista Distribuidor no Brasil!

PRODUTOS

Bloqueador T4S:

Ação de bloqueio baseado em módulos eletrônicos minúsculos e sem fio, que não emitem sinais e, portanto, só podem ser localizados fisicamente. A tarefa é absolutamente inexequível em tempo razoável, mesmo por quadrilhas especializadas. O veículo é bloqueado automaticamente e em curto espaço de tempo se houver utilização de Jammer (+ de 90% dos casos de roubo de carga) ou tentativa de violação do sistema de rastreamento. O veículo também pode ser bloqueado remotamente se houver saída da rota programada. O Bloqueador T4S é acompanhado de um sistema de rastreamento redundante.

Tela Energizada T4S:

Solução completa de proteção de cargas da T4S, ou seja, o Bloqueador + a Tela Energizada, que cria uma blindagem elétrica que repele os agressores em caso de tentativa de perfuração / arrombamento do baú do caminhão. Junto com o Bloqueador T4S provocarão uma queda significativa da sinistralidade e consequentemente das perdas decorrentes do roubo de cargas.

Telemetria GPS:

Tudo o que diz respeito ao comportamento do veículo e sua velocidade, distância percorrida e tempos de utilização (motor ligado e desligado) estão disponíveis através de software amigável, de fácil utilização e disponível no app T4S. Através de um sistema de rastreamento robusto e simples, é possível fazer a gestão e o controle de suas entregas, evitando fraudes e desperdício, segundo diretrizes de gerenciamento de risco.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Tem havido uma intensa procura pelas soluções com a tecnologia inovadora da T4S. A ABAD / Filiadas Estaduais e seus associados terão prioridade de atendimento nesse momento de demanda aquecida e um patamar de preços de 5% a 10%, em média, abaixo dos preços regulares.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Direct Express
- Souza Cruz
- Braspress
- SHLOG
- Ontime Express

CONTATO:

www.t4stecnologia.com.br **Luiz Henrique Nascimento** luiz.nascimento@t4stecnologia.com.br

Vitor Paccini vitor.paccini@t4wtecnologia.com.br (11) 2424-7252

CONSULTORIA

(Gestão - Merchandising - Sistemas e TI)



ENGEBANC

A ENGEBANC Real Estate conta com uma equipe de consultoria e comercialização especializada em prover serviços de alto valor agregado para os clientes, dando suporte às suas decisões estratégicas no setor imobiliário e de construção civil. Atua em pesquisa de mercado, avaliação de imóveis, estudos de vocação de melhor uso e viabilidade financeira, estudos de desenvolvimento imobiliário, comercialização de propriedades, gerenciamento/ fiscalização de obras e engenharia de avaliações.

PRODUTOS

Transações e Assessoria Imobiliária:

Nossa expertise de mercado, capacidade e experiência negocial, assim como nossas extensas redes de contato no mercado local e internacional – com acesso direto a proprietários, investidores e inquilinos/ocupantes, tudo isso apoiado em nossa plataforma de pesquisa e inteligência de mercado, nos permite dar assessoria de alto valor agregado aos nossos clientes em seus processos de venda, compra, aluguel ou análise estratégica de seus ativos imobiliários.

Gestão de Locação:

Gestão de ativos e administração de contratos de locação para potencializar resultados e agregar valor ao seu negócio. Contamos com profissionais especializados em gestão e aconselhamento de ativos imobiliários, capacitados para orientar nas estratégias de investimentos e gestão de contratos de locação de portfólios imobiliários.

Avaliação e Consultoria:

Nossos profissionais especializados residentes nas principais cidades do Brasil e com profundo conhecimento do mercado imobiliário e cultura locais provêm informações ágeis e confiáveis sobre os valores de mercado de imóveis e portfólios.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Soluções Imobiliárias sob medida. Por ser uma empresa 100% nacional, a Engebanc detém um profundo conhecimento do mercado local, com mais de 24 anos de experiência em todo o Brasil.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Assaí
- Quallity Logistica
- Manserv
- Atacadão

CONTATO:

www.engebanc.com.br

Abiner Albuquerque de Oliveira abineroliveira@engebanc.com.br (11) 3039-3634



/Engebanc Real Estate





CONSULTORIA

(Gestão - Merchandising - Sistemas e TI)

JAWORSKI

Com a missão de economizar tempo e dinheiro do empresário, a Jaworski Consultoria Empresarial tem sua atuação focada na melhoria de resultados, ou seja, a alavancagem do lucro



operacional e a disponibilização desse lucro no caixa da empresa. Desde 1984 a Jaworski enfrenta os desafios na área de gestão de resultados, atendendo empresas em todo o Brasil através das unidades em Curitiba, Goiânia e Cuiabá. E os resultados obtidos têm sido extremamente positivos, como podem confirmar os mais de 300 clientes já atendidos.

PRODUTOS

Gestão focada em Resultados:

Elaboração de Diagnóstico Administrativo, Financeiro e Operacional; análise de sensibilidade e simulações de resultados, estabelecendo os novos níveis de desempenho; Planejamento Estratégico e sua implantação; capacitação dos envolvidos e monitoramento do desempenho das áreas envolvidas através de indicadores de desempenho. Resultado: alavancagem de 50 a 80% dos resultados da empresa.

Valuation e assessoramento na compra e venda de empresas.

Proteção Patrimonial e Processos de Sucessão:

Levantamento do Diagrama da Estrutura da Família, do patrimônio pessoal e do patrimônio empresarial; elaboração do Acordo de Quotistas com definição de transferência de quotas e prérequisitos para o exercício da gestão da empresa; definição da holding de controle e seu Estatuto Social, Conselho de Administração e Diretoria; definição das holdings e empresas operacionais. Assessoramento na formalização dos diversos documentos junto aos órgãos competentes. Definição de processos de cisão, incorporação ou fusão, quando necessários.





PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Armazém Goiás
- Rede Brasil
- Aportt Distribuidora de Alimentos
- Center Porto Comércio de Frios
- Frio Center Comércio de Frios

CONTATO:

www.jaworskiconsultoria.com.br **Milton Rui Jaworski** mrj@jaworskiconsultoria.com.br (41) 3224-1700

- Medcomerce Distr. de Medicamentos
- · Irmãos Domingos Distri.
- Debal Distibuidora de Bebidas
- Schin Porto Velho Distribuidora de Bebidas
- Distribuidora São Paulo Mat. de Construção
- Biocal Distribuidora de Medicamentos

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Descontos de 10% sobre os serviços prestados a associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

CONSULTORIA

(Gestão - Merchandising - Sistemas e TI)



MIND SHOPPER

A Mind Shopper é uma empresa de pesquisa e consultoria que desenvolve projetos para entender o comportamento de compra dos clientes nas lojas, fazendo recomendação de mix de produtos, exposição de categorias (planogramas), layout de lojas, guia de execução para equipe comercial e treinamentos de merchandising, gerenciamento por categorias e trade marketing.

PRODUTOS

Exposição das categorias:

Análise das vendas e do papel das categorias para definição racional de exposição dos produtos com seus respectivos planogramas. O trabalho abrange desde a base de produtos até o desenvolvimento do planograma em software especializado para este fim.

Mix de produtos:

Análise das vendas e do papel das categorias nas lojas para definição do sortimento ideal por tipo e tamanho de loja, recomendando quantas e quais marcas o varejo deve trabalhar por categoria de produtos.

Guia de execução e treinamentos:

Elaboração de guia de execução para equipe comercial com o objetivo de padronizar a execução das categorias nas lojas, orientar o vendedor/ promotor a trabalhar corretamente a exposição dos produtos e os principais fundamentos de ponto de venda: exposição, mix, promoção, preço e merchandising. Treinamentos personalizados para capacitar a equipe comercial e de merchandising a trabalhar melhor as categorias nos diferentes varejos.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Pacote de serviços diferenciado para os associados da ABAD / Filiadas Estaduais, buscando capilarizar os serviços e otimizar os investimentos nos projetos. O preço será 15% menor do que o praticado pela empresa no mercado em média.

CONTATO:

www.mindshopper.com.br Alessandra Lima alessandra@mindshopper.com.br (11) 3642-1083

CONSULTORIA

(Gestão - Merchandising - Sistemas e TI)



SLIM STOCK

Fundada em 1993, a Slimstock é uma empresa de tecnologia holandesa reconhecida por toda a Europa pela sua liderança em planejamento de demanda e otimização de estoques. Seus mais de 650 clientes em 40 países possuem estruturas logísticas complexas, abrangendo dezenas de milhares de SKUs e dezenas de centros de distribuição. A tecnologia se integra a qualquer ERP de mercado, trazendo oportunidades de redução de estoque da ordem de 20 a 30%, além da redução de rupturas que trazem impacto positivo obre as vendas.

PRODUTOS

O Slim4 é um software de planejamento de demanda e otimização de estoques. Por meio de sua inteligência estatística, o Slim4 utiliza o histórico de consumo dos produtos para detectar tendências, sazonalidades e ciclo de vida e posteriormente sugerir as demandas futuras de cada produto. Essas projeções, aliadas às políticas de estoque da empresa e aos acordos com os fornecedores, levam a uma curva ótima de estoque. Clientes que adotam o Slim4 geralmente atingem reduções de 20% em seus estoques em menos de um ano.

O módulo de gerenciamento de promoções do Slim4 permite o planejamento e gerenciamento das promoções por toda a cadeia de suprimentos. Ao informar as datas e quantidades planejadas para cada promoção, o sistema sugere as datas ideais de aquisição dos produtos e posteriormente permite a avaliação do desempenho. Vendas advindas de promoções são desagregadas nas projeções futuras, evitando a geração de estoque em excesso.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Na parceria estabelecida por meio da Central de Negócios, a Slimstock está oferecendo aos associados da ABAD e suas Filiadas um diagnóstico gratuito sobre a atual situação de estoque. Por meio desse diagnóstico, o atacadista / distribuidor pode avaliar, de maneira objetiva e mensurável, a efetividade do seu modelo atual de gestão, bem como identificar oportunidades de ganhos e melhorias. Além do diagnóstico, a Slimstock também oferece condições diferenciadas para a aquisição do Slim4 por meio da Central de Negócios.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Apenas em 2015, 47% das vendas da Slimstock foram para atacadistas e distribuidores. Na Europa, alguns dos clientes do setor incluem AD, Original Gaur, Kannegieter, CitoBenelux, Wiltec, Baarsma Wines, Aquatop, Wegter, Tegelgroep, Jongeneel, Doco, Turtle Wax, Karlie Flamingo, Van der Peijl Groep, Amig, De Nieuve Band, Grene, Bruynzeel-Sakura, Tainco, MDM, Nijha, Draka, Atag, Stiho, Sligro, Rexel, Edco, Bh Bus, Sensa, J. Soares Correia, Spjiker Kwasten, Kitchen Craft, dentre outros.

CONTATO:

www.slimstock.com/pt Carla Leal brasil@slimstock.com (11) 97471-3620

CONSULTORIA

(Gestão - Merchandising - Sistemas e TI)



SIR COMPANY

O Grupo SIR Company, representada no Brasil pela empresa SIR AMBIENTE, consolidada há mais de uma década no mercado nacional e internacional na gestão ambiental e soluções para logística reversa, desenvolve um trabalho direcionado para cada tipo de resíduo produzido por seus clientes. Presta consultoria técnica ambiental, elabora plano de gerenciamento de resíduos, implanta pontos de entrega voluntária de material reciclável (PEV), realiza a logística reversa de produtos diversos pós-venda e pós-consumo, coleta, fornece mão de obra e equipamentos para destruição e destinação final ambientalmente adequada. Cuida também de descontaminação de lâmpadas fluorescentes, reciclagem de aerossol, cartuchos de toner, eletroeletrônicos, embalagens, brinquedos, cosméticos, descaracterização de uniforme, entre outros. Atende todo o Brasil.

PRODUTOS

Consultoria Ambiental, onde é fornecida assessoria para licenciamento, entendimento das legislações, elaboração do plano de gerenciamento de resíduos sólidos. Implantação dos Pontos de Entrega Voluntária conforme a Política Nacional de Resíduos Sólidos solicita.

Instalação de coletor, fornecimento de mão de obra e equipamentos e coleta/transporte dos resíduos gerados.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Rastreabilidade de informações e unificação de uma empresa para total suporte a cadeira do Varejo, sendo assim confiança nos processos e redução de custos.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Seta Atacadista
- Walmart

CONTATO:

www.sircompany.com.br

Priscila Santos

priscila@sircompany.com.br
(11) 2966-5955



/sircompanyambiental

SEGUROS

(Pessoal - Patrimonial - Veículos e Cargas)



PAULO CASTRO

A experiência adquirida pelos seus sócios em mais de 25 anos no mercado, somada à formação de uma equipe multidisciplinar, fez da Paulo Castro uma das principais corretoras do país. Para atender aos anseios de nossos clientes e compor as melhores soluções estratégicas que a complexidade do mercado exige, a empresa conta com unidades de negócios especializadas em cada segmento de seguro. A parceria conquistada durante anos de relacionamento da Paulo Castro & Associados com as Seguradoras de 1° linha do mercado nacional e internacional garante a melhor relação custo/benefício para você contratar o seguro sob medida para suas necessidades.

PRODUTOS

Seguros Patrimoniais, Responsabilidade Civil, Frota, Transporte, D&O, Crédito e Garantias Seguro de Vida em Grupo, Saúde e Odontológico, Viagens e Previdência Privada Apólices coletivas para funcionários permite que os grupos de colaboradores contratem seus seguros pessoais automóvel, residencial e previdência com vantagens interessantes, aliada a uma prestação de serviços dedicada da Paulo Castro Corretora

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A empresa atua de forma consultiva com visão estratégica de longo prazo, procurando estabelecer uma parceria de ganha-ganha com os segurados, permitindo acesso às melhores players do mercado segurador.

CONTATO:

www.paulocastrocorretora.com.br (11) 2132-9999

renato.rossi@paulocastrocorretora.com.br Renato Rossi Jr

(11) 99835-0298

almasson@paulocastrocorretora.com.br

Álvaro Masson (11) 99983-7764

ASSISTÊNCIA MÊDICA



HOSPITAL ALBERT EINSTEIN

O Einstein atua nas áreas de atenção à saúde, ensino, pesquisa, consultoria e responsabilidade social. Além de operara no sistema de saúde suplementar, tem forte presença no sistema público por meio de convênios com a prefeitura de São Paulo e da participação no programa de apoio ao desenvolvimento institucional do SUS.

PRODUTOS

Check-up:

O Check-Up Einstein oferece um programa anual, com abordagem multiprofissional, focado em prevenção e ajustado aos fatores de risco encontrados. O check-up consiste em um conjunto de testes de rastreamento criteriosamente aplicados com o intuito de estratificar o risco e detectar doenças em indivíduos assintomáticos, associado à uma visão preventiva com foco em promoção de Saúde. Atividade física, nutrição, gerenciamento de estresse, qualidade do sono e cessação de tabagismo são a base para tratamentos e prevenção de doenças crônicas e outras patologias.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Preço diferenciado para os associados à ABAD e às suas Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- DHL
- Camed
- Atacadão
- SICOOB
- Ceagesp

CONTATO:

www.einstein.br

Claudia Mazini

relacionamentocorp@einstein.br (11) 2151-1550



@hosp_einstein



/HospitalAlbertEinstein



/HospitalEinstein

ASSISTÊNCIA MÉDICA



SESTINI / UNIMED

A Sestini Seguros nasceu em 1991, com foco na comercialização de seguros de todos os ramos e na gestão e venda de seguros saúde e planos de assistência médica. Em 2013, a Sestini recebeu a Certificação ISO 9001:2008, que traduz a preocupação da empresa em atender com excelência e qualidade seus clientes e parceiros.

PRODUTOS

A Sestini comercializa o Plano de Saúde Nacional UNIMED/ABAD, um excelente benefício para os associados. Plano Nacional com as melhores condições de contratação e preços, a partir de 03 vidas.



VANTAGEM/DIFERENCIAL

Fácil Adesão - Sinistralidade controlada - Valores e condições especiais

CONTATO:

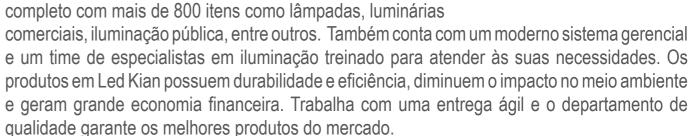
www.sestiniseguros.com.br **Felipe Ferreira** fferreira@gruposestini.com.br 0800 703 5401



OUTROS

KIAN

A Kian Iluminação se destaca no mercado oferecendo ampla diversidade em iluminação LED. Possui um portfólio completo com mais de 800 itens como lâmpadas, luminárias



PRODUTOS

Lâmpadas Tuburares LED:

Substituem as lâmpadas fluorescentes comuns, economizando até 60% de energia, sem necessidade de uso de reator eletrônico e baixa manutenção.

Pendente Industrial LED:

Ideal para iluminação de galpões e grandes áreas. Substituem lâmpadas mistas de até 500W.

Projetor LED:

Alta eficiência em iluminação de áreas externas como fachadas ou internas. Gera economia de até 90% de energia e longa durabilidade.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Facilita a substituição do sistema de iluminação convencional por sistema em LED, gerando eficiência, menor custo com manutenção e economia na conta de energia elétrica.



CONTATO:

www.kian.com.br **Márcio Orestes** marcio.orestes@kian.com.br (11) 2085-7280

EVENTOS, ATIVIDADES E COMITÊS

RANKING ABAD / NIELSEN:

O Ranking ABAD/Nielsen é realizado anualmente desde 1994, com o objetivo de fornecer uma radiografia do segmento atacadista distribuidor, a partir de respostas elaboradas pelas próprias empresas. Divulgado no mês de abril, ele é resultado de uma parceria da entidade com a consultoria Nielsen e a FIA (Fundação Instituto de Administração).

Os dados obtidos permitem visualizar a evolução do segmento e dos negócios realizados pelas empresas no período, bem como suas relações com a economia como um todo, fazendo do Ranking o mais importante e completo estudo oferecido ao mercado pela ABAD. Participe você também!

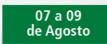
PRÊMIO MELHOR ATACADISTA DISTRIBUIDOR (por Estado e Nacional)

Este Prêmio reconhece as empresas mais bem avaliadas pelo varejo independente, cliente do Canal Indireto, com base no resultado de pesquisa anual realizada pela consultoria GfK Brasil. Os vencedores são conhecidos e premiados durante o evento de divulgação do Ranking ABAD. Esse encontro reúne cerca de 450 participantes, um público qualificado formado por atacadistas, distribuidores, fornecedores, prestadores de serviço e profissionais





Inscreva-se no maior Encontro do Setor!







Informações: comercial@abad.com.br • (11) 3056-7500 www.abad.com.br

A Convenção Anual, realizada em agosto, é o ponto de encontro de toda a cadeia de abastecimento do Canal Indireto, local ideal para indústrias e fornecedores falarem diretamente com agentes de distribuição de todo o Brasil e conhecerem melhor aquele que está em contato permanente com o consumidor final: o pequeno e médio varejo independente.

Durante a Convenção, são realizadas ações focadas em negócios e relacionamento, incrementando ainda mais a participação da indústria e dando especial atenção ao relacionamento com o varejo de vizinhança, principal cliente dos agentes de distribuição.

O evento também conta com ações de capacitação e palestras sobre aspectos técnicos e estratégicos do setor, além das atividades mobilizadas pelo Instituto ABAD.

EVENTOS, ATIVIDADES E COMITÊS

► ENCONTRO DE VALOR ABAD

Um evento realizado em novembro com a presença de economistas, parlamentares e empresários que discutem oportunidades e tendências do Canal Indireto. Reúne mais de 450 profissionais com alto poder de decisão das maiores empresas do setor, vindos de todos os estados brasileiros, gerando amplas possibilidades de networking.

Nessa ocasião também é apresentado pela Nielsen o estudo Categorias em Destaque e é entregue o Prêmio Fornecedor Nota 10.

ESTUDO CATEGORIAS EM DESTAQUE

É um estudo realizado anualmente pela ABAD e pela NIELSEN que analisa as 15 categorias de produtos com melhor desempenho de vendas, comercializados no pequeno varejo independente (canais Tradicional e Autosserviço de um a quatro checkouts).

Esta ação visa auxiliar o Agente de Distribuição e seu cliente varejista a reavaliar seu sortimento de produtos, ao identificar as preferências de compra do consumidor.

ESTUDO E PREMIAÇÃO FORNECEDOR NOTA 10

O estudo é realizado anualmente pela NIELSEN que, por meio de pesquisa junto às empresas do setor, indica as cinco principais indústrias fornecedoras de um total de 12 cestas de categorias de produtos.

O prêmio é entregue às indústrias eleitas pelos agentes de distribuição como as melhores nas 12 cestas de produtos avaliadas, levando em consideração o bom relacionamento com o setor e o nível de servicos oferecido ao setor e ao varejo, entre outros quesitos.

Esta ação visa reconhecer a importância estratégica dos fornecedores como parceiros do Varejo Independente.

BANCO DE DADOS ABAD / FIA

Desde 1995, a ABAD, em parceria com a FIA (Fundação Instituto de Administração), elabora mensalmente o Banco de Dados do segmento com a participação de um grupo de empresas que, juntas, representam mais de 20% do faturamento do setor.

Para o estudo são coletadas, consolidadas e divulgadas informações sobre mais de 50 variáveis como faturamento, número de clientes ativos, práticas de cobrança e outras informações fundamentais para a tomada de decisões. Os dados são fornecidos pelas empresas mediante um contrato de confidencialidade. Dessa forma, é divulgado apenas o resultado global, sem exposição dos números individuais de nenhuma empresa.

Alguns resultados gerais são disponibilizados no site da ABAD. Contudo, o relatório completo é fornecido apenas para as empresas respondentes da pesquisa. Participe desse estudo e tenha à disposição informações que permitem comparar o desempenho de sua empresa com a média do setor!

MAIS INFORMAÇÕES:

Na ABAD:

Leilah Maria Strufaldi - (11) 3056-7505

leilah@abad.com.br

Na FIA:

Régis Ramos - (11) 4220-5324 regis@fiamercado.com.br

EVENTOS, ATIVIDADES E COMITÊS

COMITÊ AGENDA POLÍTICA

Busca fortalecer a presença do setor atacadista/distribuidor nas instâncias legislativas e administrativas do governo e desenvolver ações que contribuam para ampliar o debate sobre temas defendidos pela entidade, agindo estrategicamente para que suas conquistas beneficiem toda a cadeia de abastecimento.

Por meio deste comitê, a ABAD vem propondo e acompanhando discussões sobre projetos de lei relevantes para o segmento em âmbito nacional, contabilizando conquistas como a regulamentação do transporte de produtos perigosos e o ingresso dos representantes comerciais no regime do Simples. É também responsável pelas contribuições técnicas à atuação da UNECS – União Nacional de Entidades do Comércio e Serviços, que tem como entidades fundadoras: ABAD, ABRAS, Abrasel, Alshop, CNDL, CACB e Anamaco.



COMITÊ VAREJO COMPETITIVO

Foi criado para aperfeiçoar o desempenho do varejo independente e melhorar sua relação com o segmento atacadista distribuidor. Atua na capacitação de varejistas independentes com lojas de até quatro checkouts, por meio do Programa Varejo Competitivo, criado em parceria com o SEBRAE Nacional, que inclui aulas presenciais e consultoria nos pontos de venda.

Varejo Melhor Play

O comitê, atualmente, está estruturando uma nova plataforma de capacitação: o portal Varejo Melhor Play, que disponibiliza videoaulas de curta duração e outros materiais educativos e informativos. O portal também permite contatar fornecedores de produtos e serviços selecionados pela ABAD para incrementar o layout, o atendimento e a gestão do varejo. Incentive seus clientes varejistas a participar das ações de capacitação oferecidas pela ABAD!



COMITÉ CANAL INDIRETO

Criado para analisar, debater e padronizar os modelos de operação de atacado existentes no Brasil, com intensa participação dos agentes de distribuição e da indústria. Visa à elaboração do Código de Autorregulamentação dos Modelos de Negócios do Canal Indireto Brasileiro.



COMITÉ PROFISSIONAIS DE VENDAS

Criado para desenvolver a força de vendas do atacado distribuidor. Sua principal ferramenta tem sido o curso presencial TreinaVendas, que já capacitou quase 10.000 profissionais em todo o país por meio de parceria com a consultoria Advendor, em treinamentos presenciais e a distância.



Para 2017, diante do grande desafio de criar nas empresas uma CULTURA VENDEDORA, capaz de comprometer todos os profissionais com a missão de VENDER, foi concebido o nov [íssimo PDL VENDAS - PROGRAMA DE DESENVOLVIMENTO DE LIDERANÇAS EM VENDAS. O treinamento consiste em oito horas de provocações criativas, informações e muita inspiração.

INSTITUTO ABAD



AÇÕES SOCIAIS, EDUCACIONAIS E AMBIENTAIS

O Instituto ABAD (IABAD) foi criado em 2006 com o objetivo de ser o braço social do segmento atacadista distribuidor. Seu papel é propor, elaborar, implantar e executar ações e projetos nas áreas social, ambiental e educacional, por meio de investimento social privado, de forma integrada e articulada com os diversos segmentos da sociedade. Um dos principais serviços prestados atualmente pelo IABAD é a orientação às empresas do segmento para adequação à PNRS – Política Nacional de Resíduos Sólidos, cuja inobservância pode gerar sanções e multas de até R\$ 50 milhões. Em 2010, recebeu a qualificação de OSCIP – Organização da Sociedade Civil de Interesse Público, o que possibilita aos investidores e doadores deduzirem como despesa o valor investido ou doado até o limite de 2% do lucro operacional. Conheça as principais ações do IABAD:

Área Ambiental

- Participação no Acordo Setorial firmado para atender à legislação vigente (PNRS Política Nacional de Resíduos Sólidos)
- Ações realizadas durante a Convenção Anual para minimizar o impacto ambiental na cidade sede do evento
- Programa Futuro Consciente, que viabiliza a instalação de PEVs (Pontos de Entrega Voluntária de material reciclável)

Área Social

- · Campanhas Social e de Natal
- Doação de produtos remanescentes dos estandes (Convenção)
- · Campanha Permanente de Combate à Fome
- Apoio ao programa Na Mão Certa (Childhood Brasil)

Área Educacional

• Educação para o Setor e Educação para a Cidadania, em parceria com SENAC Nacional e SENAI São Paulo.

AÇÕES NA CONVENÇÃO ANUAL

Campanha de Arrecadação de Produtos: Ação do IABAD em parceria com os expositores da convenção anual, que são convidados a doar os produtos remanescentes em seus estandes ao término da mostra. Esses produtos são destinados ao Programa Mesa Brasil SESC, que os repassa para as organizações sociais da cidade sede da Convenção. Os estandes das empresas participantes recebem o selo "Faço Parte", que assinala a parceria com o Instituto ABAD.

Coleta Seletiva e Reciclagem de Produtos: Um amplo sistema de gestão e reciclagem de resíduos sólidos ocorre durante toda a convenção anual da ABAD. Em parceria com empresas e cooperativas de reciclagem locais, o IABAD zela pela destinação correta dos descartes ocorridos na feira, disponibilizando em todo espaço físico coletores de materiais recicláveis sinalizados. O objetivo é diminuir o impacto no aterro sanitário do município que sedia a convenção anual, o que também resulta em maior volume de materiais coletados e, consequentemente, em aumento na renda dos cooperados.

Neutralização de Carbono: A neutralização da emissão de Gases de Efeito Estufa decorrente das atividades desenvolvidas durante a convenção anual ABAD é realizada em parceria com empresas e organizações especializadas, por meio do plantio de árvores de espécies nativas da Mata Atlântica ou por meio da aquisição de créditos de carbono de projetos ambientais certificados.

Encontro Mulheres: Durante a Convenção Anual ABAD, o IABAD desenvolve ações voltadas ao público feminino presente, abrindo um espaço de discussão e aprendizado que valoriza a mulher e seu papel na sociedade. Conta com presença maciça das Representantes Estaduais do Instituto ABAD, que sob a coordenação da Representante Nacional, atuam com o apoio das 27 Filiadas ABAD para desenvolver as Campanhas promovidas ao longo do ano e dar suporte às ações do Instituto, articulando parcerias e mobilizando empresas do segmento em seus respectivos estados.

MAIS INFORMAÇÕES:

Para mais informações sobre as atividades do Instituto ABAD, entre em contato pelo Fone/Fax: (11) 3056-7500 - Ramal: 245 ou pelo e-mail: institutoabad@abad.com.br



ABAD TRAZENDO MAIS OPORTUNIDADE PARA SEU NEGÓCIO.CONFIRA ABAIXO NOSSOS PARCEIROS QUE OFERECEM CONDIÇÕES ESPECIAIS:























































































